

IMPRESA ARTIGIANA

Anno XXVI
n°1
marzo
2019



**ADDIO A LUIGI SALERI, FONDATORE E PRESIDENTE
DELLA CNA DEL VCO**
GIOVANI ARTIGIANI SI TRASFORMANO IN FUMETTI
LE INIZIATIVE PER LE IMPRESE

NUOVO PEUGEOT PARTNER NATO VINCENTE



**INTERNATIONAL
VAN OF THE YEAR**



Confederazione Nazionale
dell'Artigianato e della Piccola
& Media Impresa
Piemonte Nord
NOVARA - VERCELLI - VCO

**CONDIZIONI
ESCLUSIVE
PER GLI
ASSOCIATI**

DA **139 €** AL MESE IVA ESCLUSA
TAN 1,99% TAEG 3,57%

PEUGEOT i-Cockpit®
SURROUND REAR VISION
SEDILE MULTIFLEX 3 POSTI

MOTION & EMOTION



**PEUGEOT
PROFESSIONAL**

Info su peugeot.it - Scade il 30/04/2019. Messaggio pubblicitario con finalità promozionale: Partner BlueHDI 100 S&S Euro 6 PREMIUM L1 € 12.909 (IVA esclusa, messa su strada e IPT escluse) valido in caso di permuta o rottamazione di un veicolo. Esempio di leasing per possessori Partita IVA: Primo canone anticipato € 4.648,61 + IVA (imposta sostitutiva inclusa), 59 canoni successivi mensili da € 139,14 + IVA e possibilità di riscatto a € 4.098,35 + IVA. Nessuna Spesa d'istruttoria, **TAN (fisso) 1,99% TAEG 3,57%**. Insieme nel canone Spese di Gestione contratto (che ammontano a 0,09% dell'importo relativo al prezzo di vendita veicolo decurtato del primo canone), servizi facoltativi Peugeot Efficiency (Estensione di garanzia e contratto di manutenzione ordinaria per 5 anni o fino a 100.000 km, importo mensile del servizio € 16,97 + IVA) e Unique (Antifurto con polizza furto e incendio - Pr. Va, importo mensile del servizio € 17,25 + IVA). Offerta valida fino al 30/04/2019. Salvo approvazione Banca PSA Italia S.p.A. Fogli informativi presso la Concessionaria. Immagine inserita a scopo illustrativo.

PEUGEOT RACCOMANDA TOTAL Valori massimi ciclo combinato, consumi: 4,4 l/100 km; emissioni CO₂: 123 g/km.

LOCAUTO DUE
PEUGEOT PROFESSIONAL CENTER



www.locautodue.com • flotte@locautodue.it



LUMELLOGNO (NO) • Via Pier Lombardo, 228 - Tel. 0321 499733
CARESANABLOT (VC) • Via Vercelli, 61 - Tel. 0161 235929

TORINO • ROSTA (TO) • ROLETTO (TO)

PRIMO PIANO

- 4, 5** Addio a Luigi Saleri, primo presidente e fondatore della CNA del VCO

LE NOTIZIE

- 6** Innovazione e digitalizzazione, come stanno le imprese artigiane
- 7** La Provincia di Novara vuole la TAV. La CNA ribadisce il suo sostegno; Città della Scienza e della Salute di Novara, la CNA alla presentazione del grande progetto sul territorio

INIZIATIVE

- 8** Giovani artigiani CNA a fumetti per spiegare come si diventa imprenditori
- 9** Dopo la prima campanella a Novara, il libro va in tour nelle scuole superiori
- 10** Donne connesse al cambiamento pronte ad affrontare sfide e futuro; Pillole d'inglese alla CNA di Novara, lezioni per gli imprenditori

CATEGORIE

- 11** Novità per acconciatori ed estetiste al Cosmoprof 2019 insieme alla CNA; Impiantisti, novità sull'utilizzo degli FGAS. La nuova norma spiegata ai corsi d'aggiornamento FER alla CNA
- 12** Grande interesse del comparto per la nuova 'Giornata dell'Autotrasporto'

CREDITO

- 13** Nuova Sabatini, via alle domande. Servizio Credito CNA a disposizione

STORIE DI ARTIGIANI

- 14** L'artigiano dei colori che dipinge quadri, decora case, imbianca pareti;
- 15** Qualità e sorrisi, il grande valore che si trova nei piccoli negozi di paese

SERVIZI

- 17** Accordo fra CNA e Consorzio APE per risparmiare sul costo dell'energia; Sconti e vantaggi per i soci CNA con le convenzioni nazionali e locali; Fai conoscere la tua attività e collabora con altri associati CNA. Iscriviti alla 'Vetrina delle imprese CNA'. È gratis!

**Confederazione Nazionale dell'Artigianato
e della Piccola e Media Impresa**

IMPRESA ARTIGIANA

Editore CNA Servizi srl, Viale Dante Alighieri 37, Novara -
Iscrizione al ROC n° 19320 del 26/03/2010 - Registrazione n.
26/82 al Tribunale di Novara del 17/11/1982

DIRETTORE RESPONSABILE

Maria Grazia Pedrini

Numero a cura di Sabrina Maio

IL NOSTRO GRAZIE AL FONDATORE DELLA CNA NEL VCO

La scomparsa di Luigi Saleri, avvenuta pochi giorni fa, ha suscitato in noi profonda commozione. È grazie a lui che oggi la CNA sul territorio del Verbano Cusio Ossola è forte e radicata.

Saleri è stato l'anima della CNA del VCO, colui che ha fondato l'associazione sul territorio e che ne è diventato il primo presidente nel 1976. Per quasi quarant'anni ha partecipato attivamente alla vita della CNA in quest'area. Lo ricordiamo tutti come una persona perbene, legata al lavoro e ai valori dell'artigianato.

Nelle prossime pagine troverete i ricordi che hanno di lui, e di quegli anni, gli altri ex presidenti. Nella foto di copertina è il secondo a sinistra, a fianco di Daniele Vaccarino, presidente CNA nazionale, e di Lino Lomazzi, ex presidente della CNA del VCO. Insieme a loro Donato Telesca, attuale presidente della CNA Piemonte Nord. È un'immagine di un giorno per lui felice, scattata nel settembre 2016.

La sua scomparsa ha fatto riemergere quella gratitudine che dobbiamo a lui e a tutti coloro che, con il loro impegno, ci hanno permesso di diventare ciò che oggi siamo: un punto di riferimento serio, credibile, affidabile per moltissimi artigiani e piccoli imprenditori che lavorano e vivono in questo territorio.

Gli artigiani di allora credevano fortemente nel valore dell'associazionismo, nella necessità di unirsi per far sentire più forte la propria voce. Le idee e gli ideali hanno consolidato e reso forte la nostra identità. Senza quello slancio e quella lungimiranza, che nei primi anni Settanta muoveva le persone ad unirsi sotto una bandiera comune, oggi forse alla CNA Piemonte Nord sarebbe mancata una parte importante.

Grazie Saleri.

Elio Medina
direttore CNA Piemonte Nord

Addio a Luigi Saleri, primo presidente e fondatore della CNA del VCO

Grande commozione per la scomparsa lo scorso 18 marzo dello storico parrucchiere di Verbania, attivo in Associazione per quasi quarant'anni

Si è spento il 18 marzo Luigi Saleri, primo presidente della CNA nel VCO. Nato nel 1935, dal 1958 era titolare di un negozio di parrucchiere per signora nel centro di Intra. Era una figura storica dell'artigianato sul territorio e una persona di rilievo per la CNA.

Il suo impegno a favore degli artigiani è iniziato nei primi anni Settanta, quando con alcuni colleghi e colleghe acconciatori di Verbania ha dato vita ad un gruppo per discutere su tematiche legate alla categoria.

Nel 1973 ha preso contatti con la CNA provinciale di Novara e da lì è nata l'idea di costituire l'Associazione a Verbania, che si formalizza poco dopo.

Nel 1976 diventa presidente, il primo della storia dell'Associazione nel VCO.

Rimane in carica fino al 1989, ma resterà per molto altro tempo presente nella vita dell'Associazione. Il suo legame con il mondo dell'artigianato è sempre stato molto forte. È testimoniato anche da una frase che spesso ripeteva e che aveva citato anche in occasione di un'intervista, proprio per 'Impresa Artigiana' nel 2010, anno a cui risale anche l'immagine pubblicata in questa pagina: "per prima è stata creata la terra, poi è venuto l'uomo, in seguito il contadino, ed appena dopo l'artigiano".



Tante le dimostrazioni di affetto e riconoscenza per Luigi Saleri da parte degli artigiani che lo hanno conosciuto e che hanno collaborato con lui dalla metà degli anni Settanta fino a pochi anni fa. Ecco il ricordo degli altri ex presidenti Diego Brignoli, Gualtiero Costanza, Lino Lomazzi, dell'attuale presidente dell'area del VCO della CNA Piemonte Nord Enea Vada e di un'artigiana sua collega, Luciana Bottini.

Diego Brignoli

Ricordo con molto piacere gli incontri e i confronti con lui. Trent'anni fa io ero un giovane di belle speranze, Saleri un uomo con almeno vent'anni più di me. È stato un guida importante. Era un presidente molto affezionato alla sua

creatura, ma verso la fine degli anni Ottanta sentiva che era arrivato il momento di cambiare. Servivano giovani e nuove forze all'interno dell'Associazione.

Io facevo già parte del direttivo, ma non avevo incarichi particolari. Quando mi hanno proposto di diventare presidente sono stato molto entusiasta e lusingato, ma ho chiesto a Saleri di rimanere al mio fianco. Cosa che ha fatto. Era il 1989. La sua presenza non è mai mancata. Era una persona corretta, attenta, ferma e decisa su ciò che sosteneva. Lui e Danzo hanno fatto una cosa eroica in quei tempi: hanno creato un'associazione dal nulla e l'hanno fatta crescere, le hanno dato una struttura che mano a mano diventava sempre più solida. Dobbiamo ringraziarli per il loro coraggio

e per aver sempre creduto nel confronto, attività che arricchisce sempre tutti.

Gualtiero Costanza

Ho conosciuto Saleri nel 1975, grazie ad un amico comune, Erasmino Danzo, altra figura importante per la CNA di Verbania, scomparso tragicamente e all'improvviso nel 1993. All'inizio io seguivo un po' da lontano l'attività di questa nuova associazione, poi sono entrato e far parte degli organismi direttivi, fino a diventare io stesso presidente nei primi anni Novanta.

Saleri e Danzo insieme erano una forza: sono stati promotori e costruttori di una realtà nuova. Loro erano i punti fermi di una cosa in continuo movimento. Ricordo che fu proprio Saleri alla fine degli anni Ottanta a spingere perché negli uffici si introducessero i computer, una novità in cui non tutti credevano. Era una persona lungimirante. Ha dato molto alla CNA. Come uomo era molto disponibile.

Lino Lomazzi

Nel periodo in cui io ero presidente Saleri aveva dovuto diradare la sua presenza alla CNA per diversi motivi, per cui l'ho frequentato un po' meno rispetto ai miei predecessori.

Nell'ultimo periodo del mio secondo mandato abbiamo però avuto modo di collaborare più di frequente, visto che era riuscito a tornare ad essere più presente. Ed è stato allora che ho potuto apprezzare le sue grandi doti umane e professionali.

Era una persona molto affabi-

le, competente e preparata. È stata una figura molto importante per la CNA nel VCO, dobbiamo essergli riconoscenti. Dobbiamo infatti ricordarci tutti, che senza di lui e senza il suo impegno, la CNA in questo territorio non sarebbe mai esistita e noi oggi non potremmo essere qui a parlarne.

Enea Vada

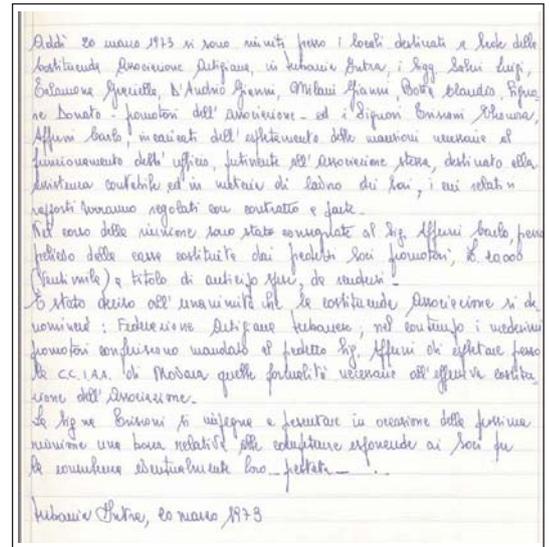
Lo ricordo come una persona che sapeva fare squadra con gli artigiani, era un trascinatore. Dava sempre consigli ai colleghi, era propositivo. Nonostante avesse avuto dei gravi lutti in famiglia che lo avevano segnato molto, è sempre stato forte e positivo.

Io ho avuto i primi contatti con la CNA nel 1992, poi sono entrato negli organismi dirigenti. In quegli anni Saleri era meno presente in Associazione, ma io lo sentivo sempre comunque. Siamo sempre stati in buoni rapporti.

Ricordo un episodio avvenuto nel 2016 a Torino. Eravamo ad una cerimonia organizzata dalla CNA regionale del Piemonte che prevedeva anche la premiazione di tutti gli ex presidenti di tutte le associazioni provinciali. Lui era venuto insieme ad altri rappresentanti del VCO. Era molto contento di aver ricevuto quell'invito. Diceva di essersi sentito apprezzato, ma soprattutto di sentirsi orgoglioso per quello che era riuscito a costruire.

Luciana Bottini

Sessant'anni fa era il numero uno dei parrucchieri di Verbania,



io ero giovanissima ma mi ricordo la positiva influenza che già da allora aveva sulla categoria dei parrucchieri, alla quale sono poi entrata a far parte anch'io. Per la CNA è stato la persona più importante di tutti questi anni. Io sono arrivata in CNA nel 1983, ma è stato verso la fine degli anni Novanta che abbiamo avuto modo di collaborare di più.

Aveva un grande carisma ed era capace di coinvolgere le persone. Ha dato l'opportunità a tante lavoranti di imparare, crescere e di diventare a loro volta titolari di attività.

Credeva molto nella formazione. Insegnavamo ad Arona all'accademia che formava nuove leve di parrucchieri. Era il pilastro di quella scuola, la colonna portante. Lui stesso continuava a formarsi: andava anche all'estero e portava le novità a Verbania. Era un innovatore, aveva una marcia in più. Aveva tanto amore per la sua bottega, per la sua famiglia e anche per la categoria dei parrucchieri. Una persona, un artigiano, un maestro che in tanti stimiamo e che dobbiamo ricordare come merita.

Innovazione e digitalizzazione, come stanno le imprese artigiane

Presentazione alla CNA di Vercelli dell'indagine 'Monitor piccole imprese' che ha coinvolto 1.827 associati in Piemonte, di cui 422 delle nostre province

Una parte consistente, tra artigiani e piccoli imprenditori, ha avviato un vero e proprio processo di 'metamorfosi' in azienda.

Questo il quadro che emerge dall'indagine 'Monitor Piccole Imprese', condotta dall'Osservatorio di CNA Piemonte tra le imprese associate, in collaborazione con Community Media Research e in partnership con UniCredit Banca.

Lunedì 18 marzo i risultati dell'indagine, riguardante l'approccio all'innovazione e alla digitalizzazione, sono stati presentati ai soci CNA Piemonte Nord, nella sede di Vercelli dell'associazione.

L'indagine ha coinvolto un campione di 1.827 associati CNA su scala regionale, di cui 422 di CNA Piemonte Nord, quindi nei territori delle province di Novara, Vercelli e Verbano Cusio Ossola.

"Parliamo di metamorfosi - ha spiegato il professor Daniele Marini, docente all'Università di Padova e direttore scientifico di

Community Media Research - perché le imprese mutano pelle, si trasformano, ma la loro identità professionale persiste".

"La metà circa degli intervistati (51,6%) - ha spiegato il professor Marini - si sente all'in-

terno di un processo evolutivo naturale cui bisogna adeguarsi, ma senza discontinuità particolari. Poco più di un quarto (27,1%), invece, ritiene si stia attraversando un cambio di paradigma nel modo di fare impresa e business. È un'epoca di discontinuità che impone un ripensamento profondo della competitività. Una quota minoritaria, ma non marginale (21,3%), è invece spaesata, non in



grado di esprimere un'opinione e ha bisogno di qualcuno che l'aiuti a interpretare i fenomeni".

"I risultati dell'indagine ci dicono che una parte dei nostri artigiani e piccoli imprenditori hanno bisogno di sostegno per avviare i processi di innovazione richiesti dal mercato - hanno commentato il presidente CNA Piemonte Nord Donato Telesca e il direttore Elio Medina - mentre altri hanno necessità di azioni e politiche facilitatrici per proseguire nei loro risultati positivi. Tutto questo costituisce una sfida che noi associazioni di categoria dobbiamo cogliere alla quale però devono partecipare anche gli enti locali e la politica, per dare risposte concrete alle imprese".

All'iniziativa erano presenti il sindaco e l'assessore al Commercio del Comune di Vercelli Maura Forte e Mario Cometti e i rappresentanti di UniCredit.



La Provincia di Novara vuole la TAV La CNA ribadisce il suo sostegno

L'opera è ritenuta indispensabile per lo sviluppo del Paese e anche del nostro territorio. Si allarga il fronte di chi chiede al Governo di far continuare i lavori

“Siamo, e restiamo, convinti - ha dichiarato il presidente nazionale della CNA, Daniele Vaccarino - che la TAV sia un'opera indispensabile allo sviluppo del nostro Paese. Insieme a tutte le altre infrastrutture che attendono di essere realizzate”.

Il Sì della CNA alla continuazione dei lavori per la realizzazione della TAV Torino-Lione e all'avvio di nuove grandi opere, è sempre più forte e chiaro.

“Un Paese - ha aggiunto - grande e moderno come l'Italia, ha bisogno di modernizzare tutto il sistema infrastrutturale. È arrivato il momento di aprire tutti i cantieri, grandi e piccoli. Bisogna cominciare i lavori. Le risorse non man-

cano. Abbiamo bisogno di nuove infrastrutture ma anche di mantenere efficienti quelle esistenti, costruite da qualche decennio, che devono essere curate costantemente per garantire sicurezza ai cittadini e alle imprese”.

La CNA chiede perciò al governo e alle forze politiche di uscire da un dibattito, condotto finora con toni da stadio, e di riflettere sulle condizioni e sulle reali esigenze del Paese per uscire dall'attuale impasse e tornare, tutti assieme, a percorrere la strada della crescita.

Il sostegno alla realizzazione dell'opera è stato espresso recentemente anche dalla Provincia di Novara.

Il consiglio provinciale di Novara ha infatti approvato all'unanimità l'ordine del giorno presentato dalla consigliera del PD Emanuela Allegra alla fine dello scorso anno.

Con questo documento la Provincia manifesta ufficialmente la propria posizione favorevole al completamento dei lavori della TAV in tempi brevi “in quanto opera strategica anche per l'economia del territorio novarese”.

La CNA Piemonte Nord è d'accordo con la Provincia e plaude all'iniziativa della consigliera Allegra. Anche la CNA Piemonte Nord si schiera a fianco di chi vuole che i lavori della TAV proseguano.

Città della Scienza e della Salute di Novara, la CNA alla presentazione del grande progetto sul territorio

C'era anche la CNA Piemonte Nord giovedì 28 febbraio al teatro Coccia di Novara per la presentazione alle autorità del progetto della Città della Scienza e della Salute di Novara. Il direttore Elio Medina ha infatti

ti assistito all'evento organizzato dalla Regione Piemonte in cui sono stati illustrati i cardini della grande opera che sarà costruita a partire dal 2020 in città.

“È una infrastruttura di grandi dimensioni e grandi potenzialità - commenta Medina - che permetterà al territorio di crescere sotto vari punti di vista. Tra questi, riveste notevole importanza quello economico-sociale. Creerà nuove

occasioni di lavoro per le imprese del territorio, a beneficio anche dell'occupazione. La CNA è per la realizzazione di grandi opere e infrastrutture, perché sono quello slancio in avanti che l'Italia ha bisogno”.



Giovani artigiani CNA a fumetti per spiegare come si diventa imprenditori

I vincitori del concorso 'Che impresa fare impresa' del 2017 sono diventati protagonisti di una graphic novel per ragazzi dove sono raccontate le loro storie

Nel 2017, in occasione del 50° anniversario di fondazione della CNA a Novara, la CNA Piemonte Nord aveva indetto il Concorso 'Che impresa fare impresa' per scoprire e valorizzare il talento di giovani e nuovi imprenditori delle province di Novara, Vercelli e Verbano Cusio Ossola.

Si erano candidate più di 20 imprese e ne avevamo premiate cinque: **Melissa Gambaro, artigiana orafa titolare di Melgiò a Galliate; Gaetano Cessati, fotografo e graphic designer di Novara; Adele Sbernini, liutaia di Cargiogo di Ghiffa (Verbania); Marcello Maffeis, macellaio di Bannio Anzino (Verbania); Manuele Venaruzzo e Alessandro Caligaris, informatici, titolari della ZProtocol a Crescentino (Vercelli).**

"Dopo averli conosciuti - **spiega il presidente della CNA Piemonte Nord Donato Telesca** - abbiamo pensato che le loro storie potessero essere un esempio e uno stimolo per i giovani che stanno decidendo quale strada far prendere alla propria vita. Ci siamo chiesti come raccontare le loro

storie in maniera originale. Ecco quindi l'idea di realizzare un libro a fumetti, a cui abbiamo dato lo stesso titolo del concorso *Che impresa fare impresa*. I loro volti e i loro mondi sono così diventati dei disegni, per mano dell'illustratore e fumettista Bruno Testa. I loro racconti si sono trasformati in brevi testi a fumetti, per mezzo della penna dello scrittore e sceneggiatore Gianni Lucini".

A ciascuna storia a fumetti abbiamo poi legato delle riflessioni sul mondo dei giovani imprenditori artigiani di oggi, e anche dei consigli pratici per i nuovi aspiranti imprenditori, a cura della giornalista e nostra collaboratrice Sabrina Maio, che ha aggiornato il testo del volume edito dalla CNA di Novara nel 2001 curato da Lucini 'Costruisco il mio futuro, divento artigiano'. Il lavoro si è svolto con il coordinamento di Maria Grazia Pedrini, responsabile CNA Giovani Imprenditori Piemonte Nord.

Il progetto è stato realizzato con il patrocinio delle Camere di Commercio di Nova-



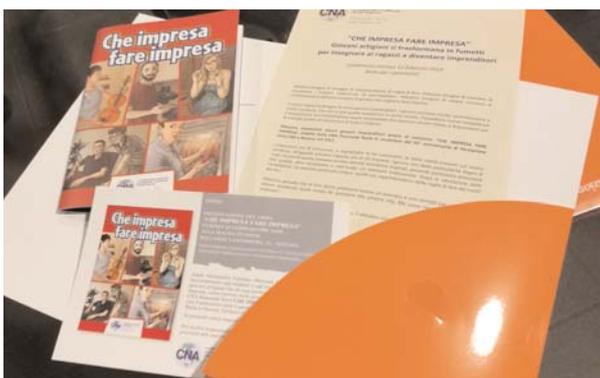
ra, Biella-Vercelli, Verbano Cusio Ossola, e il supporto degli Uffici scolastici territoriali. In primis quello di Novara, grazie alla disponibilità della responsabile Gabriella Colla.

"Ci auguriamo - **conclude Telesca** - che questo progetto possa diventare, a partire da quest'anno scolastico e per i prossimi, un incoraggiamento per chi oggi ritiene di avere una buona idea o almeno l'interesse a costruire direttamente il proprio futuro".

Il libro a fumetti è rivolto principalmente agli studenti delle scuole superiori, ai quali vogliamo trasmettere la bellezza dei mestieri artigiani.

Il primo appuntamento con tutti i protagonisti e gli autori della graphic novel è stato venerdì 22 febbraio all'ITI Omar a Novara. Successivamente si sono svolti incontri a Domodossola e Vercelli.

Il progetto proseguirà in altre scuole superiori e professionali secondo le richieste e in collaborazione con gli Uffici Scolastici Territoriali.



Dopo la prima campanella a Novara, il libro va in tour nelle scuole superiori

I protagonisti e gli autori della pubblicazione hanno incontrato gli studenti a Novara, Domodossola e Vercelli esortandoli a impegnarsi per il loro futuro

Le loro passioni, il percorso compiuto per arrivare ad aprire una propria attività imprenditoriale, le difficoltà ma anche le soddisfazioni raccolte. Hanno parlato di tante cose i sei giovani imprenditori protagonisti del libro a fumetti 'Che impresa fare impresa' nell'incontro di venerdì 22 febbraio con gli studenti dell'ITI Omar e del professionale Bellini di Novara.

Hanno iniziato Bruno Testa e Gianni Lucini che hanno spiegato come sono nati i disegni e l'idea del fumetto, una scelta fatta proprio per poter incontrare l'interesse del pubblico molto giovane. Alessandro Barbaglia, scrittore novarese che ha condotto l'incontro, ha poi introdotto i protagonisti e posto domande sulle motivazioni che li hanno portati a fare determinate scelte professionali ed inevitabilmente anche personali.

Tutte le storie sono accomunate da tanto entusiasmo, intraprendenza, voglia di fare. Caratteristiche dell'essere imprenditore che hanno cercato di trasmettere ai ragazzi, esortandoli a impegnarsi per costruire il proprio futuro.



A marzo abbiamo incontrato altri studenti. **Lunedì 11 le classi quinte dell'Istituto Alberghiero Mellerio Rosmini di Domodossola.** A loro hanno parlato la curatrice del progetto Maria Grazia Pedrini, Mauro Bendotti, responsabile dei servizi sindacali della sede di Domodossola della CNA Piemonte Nord e Marcello Maffei.

Venerdì 22 è stata la volta degli studenti dell'Istituto Lanino di Vercelli. In quest'occasione hanno partecipato Manuele Venaruzzo della ZProtocol, Maria Grazia Pedrini e Marco Pasqui-

no, responsabile dei Servizi sindacali della sede CNA di Vercelli. È già in programma un altro incontro a Verbania il 10 aprile, mentre a maggio ci sarà un evento di presentazione all'interno del Salone del Libro di Torino.



Donne connesse al cambiamento pronte ad affrontare sfide e futuro

Incontro del gruppo CNA Impresa Donna nella sede di Vercelli il 13 marzo per confrontarsi e progettare nuove iniziative da organizzare nei prossimi mesi

Una serata di confronto e ricca di spunti quella che si è tenuta mercoledì 13 marzo nella sede della CNA a Vercelli, che ha visto protagoniste alcune imprenditrici dell'Associazione dell'area vercellese.

L'incontro è stato organizzato dal gruppo CNA Impresa Donna Piemonte Nord ed è stato l'occasione per conoscersi e per conoscere le storie di cambiamento, il filo conduttore dell'assemblea.

Il tema dell'incontro era infatti 'il cambiamento' e come le donne lo affrontano. Attraverso i loro racconti abbiamo scoperto la capacità delle donne di raccogliere le sfide dei cambiamenti professionali, che poi, inevitabilmente si intrecciano con cambiamenti di vita, e di trasformarle in nuove opportunità di crescita.

Ospite della serata è stata Anna Maria Canton dietista della LILT (Lega Italiana per la lotta contro i Tumori) che ha approfondito il te-

ma della corretta alimentazione e di un corretto stile di vita. Nel corso del suo intervento ha inoltre illustrato l'attività di

prevenzione promossa dalla LILT.

Molto gradita anche la partecipazione di Annalisa Zegna del gruppo CNA Impresa Donna di Biella che ha raccontato le ultime iniziative di successo organizzate sul loro territorio per le imprenditrici. La presidente del gruppo della CNA Piemonte Nord Iolanda Saia e la coordinatrice Maria Grazia Pedrini hanno invece sollecitato il confronto su nuove idee e proposte per iniziative da mettere in campo durante l'anno.



Tutte le imprenditrici delle province di Novara, Vercelli e VCO sono invitate ad entrare a far parte del gruppo, a proporre e partecipare alle iniziative che verranno organizzate.

Per informazioni contattare Maria Grazia Pedrini al numero 0321 33388.

Pillole d'inglese alla CNA di Novara, lezioni per gli imprenditori

Il gruppo Giovani Imprenditori CNA Piemonte Nord, in collaborazione con la scuola Wall Street English di Novara, ha organizzato ad inizio anno un breve corso d'inglese per imprenditori, artigiani e commercianti, per imparare velocemente e con un metodo innovativo a comunicare in inglese con i clienti stranieri. Le lezioni si sono svolte nella sede CNA di Novara. Per informazioni sulle iniziative del gruppo CNA Giovani Imprenditori Piemonte Nord, contattare Maria Grazia Pedrini al numero 0321 33388.



Novità per acconciatori ed estetiste al Cosmoprof 2019 insieme alla CNA

Anche quest'anno l'Associazione ha messo a disposizione due pullman gratuiti per raggiungere Bologna e visitare il salone dedicato al benessere

Anche quest'anno ha ottenuto notevole successo l'iniziativa 'Una giornata al Cosmoprof con la CNA' organizzata dall'Associazione per la categoria degli acconciatori e delle estetiste.

Lunedì 18 marzo Alessandro Valli, responsabile dell'Ufficio Categorie CNA Piemonte Nord, e Denise Borghini, dell'ufficio di Ver-

bania, hanno accompagnato gli operatori del settore delle nostre province a Bologna, alla più grande fiera dedicata al mondo della cosmetica e della bellezza.

Si tratta di un'occasione unica per chi lavora nel settore dell'estetica e del benessere per conoscere tutte le novità.

Al salone vengono presentate

infatti le nuove tendenze moda, le nuove tecniche, i nuovi strumenti per offrire ai clienti un servizio sempre più di qualità.

La CNA Piemonte Nord ha messo a disposizione gratuitamente due pullman per raggiungere la fiera.

Nella foto il gruppo di partecipanti dal VCO.



Impiantisti, novità sull'utilizzo degli F-GAS.

La nuova norma spiegata ai corsi d'aggiornamento FER alla CNA

La CNA Piemonte Nord dal 2015 organizza corsi gratuiti per i responsabili tecnici delle imprese finalizzati al mantenimento dei requisiti per operare sugli impianti ad energie rinnovabili FER (biomassa, fotovoltaico, solare termico, pompe di calore).

Il 2019 è l'anno di chiusura del triennio di aggiornamento tecnico normativo a carico delle imprese già in attività, le quali devono dimostrare di aver frequentato gli appositi corsi, per un totale di 16 ore, per continuare ad operare su questi tipi di impianti. La CNA Piemonte

Nord sta programmando il nuovo ciclo d'incontri d'aggiornamento gratuito. Il primo incontro di 4 ore si terrà a **Novara il 3 aprile**, a **Gravellona Toce il 4 aprile**, a **Vercelli l'8 aprile**, a **Varallo Sesia il 16 aprile**. Le rimanenti 12 ore verranno calendarizzate in seguito. In queste occasioni si parlerà del nuovo Decreto che sostituisce totalmente la vecchia normativa sull'utilizzo di Gas fluorati a effetto serra (F-GAS).

Per informazioni e iscrizioni: Ufficio Categorie CNA Piemonte Nord, Alessandro Valli, tel. 0321 33388.

Grande interesse del comparto per la nuova 'Giornata dell'Autotrasporto'

All'incontro che si è svolto il 3 marzo hanno partecipato anche i vertici nazionali di CNA Fita. Presentate le nuove misure a favore del settore

Grande interesse anche quest'anno per la 'Giornata dell'Autotrasporto CNA Fita Piemonte Nord'. L'incontro per la categoria si è svolto al centro congressi 'Novarello', a Granozzo, alle porte di Novara, domenica 3 marzo e ha visto la partecipazione di numerose imprese e dei vertici nazionali di CNA Fita.

Il presidente **Patrizio Ricci** e il responsabile **Mauro Concezzi** hanno presentato le misure contenute nella nuova **Legge di Bilancio** che interessano il comparto. Sono stati illustrati inoltre i bandi con gli incentivi per il settore e i contributi per gli investimenti, misure importanti per lo sviluppo e la crescita delle imprese del settore dell'autotrasporto. Tra questi la Nuova Sabatini, una misura interessante che presentiamo in sintesi nella pagina accanto.

Una parte dell'incontro è stato dedicato alle opportunità per la formazione specifica offerta dai fondi interprofessionali, presentate da **Gino Consolandi** dell'ente di formazione **Ecipa Lombardia**, con cui la CNA Piemonte Nord collabora.

Tra i relatori anche l'amministratore delegato di **Iveco Borgo Agnello** **Roberto Savoini**, che ha parlato di mobilità sostenibile e tecnologia legata ai trasporti. Ad introdurre i lavori il vicepresidente di CNA Piemonte Nord **Massimo Pasteris** e il responsabile **Marco Pasquino**.



Nuova Sabatini, via alle domande. Servizio Credito CNA a disposizione

Riaperto lo sportello per la richiesta degli incentivi delle piccole e medie imprese per investimenti in nuovi macchinari, attrezzature e beni strumentali

È stato riaperto il 7 febbraio lo sportello per la presentazione delle domande per accedere agli incentivi della 'Nuova Sabatini', la misura destinata alle micro, piccole e medie imprese che intendono investire in beni strumentali.

Investimenti ammissibili

Ad esclusione di terreni e fabbricati, sono ammissibili gli investimenti per l'acquisto, anche in leasing, di impianti, macchinari, attrezzature industriali, attrezzature commerciali, hardware, software e tecnologie digitali compresi gli investimenti in big data, cloud computing, banda ultralarga, cybersecurity, robotica avanzata e mecatronica, realtà aumentata, manifattura 4D e radio frequency identification.

Tipologia di contributo

L'agevolazione consiste in un contributo in conto impianti calcolato convenzionalmente come un abbattimento degli interessi pari al 2,75% su un finanziamento della durata di 5 anni a rimborso semestrale.

Per gli investimenti in tecnologie digitali e tracciamento e pesatura rifiuti, il contributo statale in conto impianti è concesso con una maggiorazione del 30%, pari quindi al 3,575%, sempre calcola-



to convenzionalmente come abbattimento interessi su un piano di rimborso semestrale a 5 anni.

L'investimento può essere interamente coperto dal finanziamento bancario (o leasing), stipulato con Istituti convenzionati alla misura, a copertura del 100% del programma d'investimenti, aventi durata fino a 5 anni.

Lo stanziamento previsto da parte del Ministero dello Sviluppo Economico per questa misura ammonta a 480 milioni di Euro.

Presentazione domande

Per presentare la domanda l'azienda deve essere munita di firma digitale in capo al legale rappresentante e Pec aziendale. Il limite di convenienza è un investimento minimo di 50.000 euro. Possono essere presentate più domande contemporaneamente sino a raggiungere il massimo di 2 milioni di Euro di investimenti.

Il Servizio Credito CNA Piemonte Nord offre assistenza alle imprese che intendono usufruire di quest'incentivo ed è a disposizione per informazioni.

Per mettersi in contatto con il responsabile del Servizio Credito Alessio Daccò chiamare la segreteria CNA Piemonte Nord allo 0321 33388.

L'artigiano dei colori che dipinge quadri, decora case, imbianca pareti

Fabio Mezzetti si è trasferito in Ossola da Bologna una decina d'anni fa. Qui lavora come imbianchino ma continua a fare il pittore. Le sue opere in mostra.

Da molti anni è un imprenditore artigiano e svolge la professione di imbianchino e decoratore, ma parallelamente continua a dipingere quadri. **Fabio Mezzetti sapeva fin da bambino di avere la mano e la creatività di un artista e che da grande avrebbe fatto il pittore.**

“Ho studiato pittura all'Istituto d'arte a Bologna - **racconta** - e poi anche la scuola di restauro dipinti a Firenze. Il restauro però è troppo tecnico, io sono un creativo. Nei primi anni Novanta ho lavorato anche nell'ambito della scenografia teatrale, un'altra sfaccettatura del mondo dell'arte. Ho sempre dipinto. Facendo il pittore, però, non si campa, perciò ho continuato a fare l'imbianchino e il decoratore, un giusto compromesso che mi permette di vivere e di esprimermi seguendo una parte della mia passione. Ho sempre cercato, anche se fra alti e bassi, di ritagliarmi degli spazi per creare le opere pittoriche”.

Fin da piccolo ha imparato a conoscere anche il mondo dell'artigianato e del lavoro autonomo.

“Mio padre e mio zio - **ricorda** - avevano un'impresa e facevano gli imbianchini e i decoratori. D'estate andavo da loro. Ho così imparato in fretta un mestiere e subito dopo la scuola ho potuto cominciare a lavorare con loro. Poi ho aperto la

mia ditta e ho insegnato a mia volta il mestiere a mio fratello. Abbiamo lavorato insieme per cinque anni, poi **ho lasciato Bologna, la mia città, e sono venuto a vivere a Masera. Amo la Val d'Ossola.** Nei primi anni Settanta, quando ero bambino, venivo qui in vacanza con la mia famiglia. Mi sono innamorato di questi luoghi. Ho sempre pensato 'prima o poi ci vado a vivere'. Nel 2007 mi sono trasferito. Ho conosciuto la mia attuale moglie che è Svizzera e lavora a Berna, perciò questo paese è il luogo ideale per entrambi”. In questi ultimi anni ha dovuto la-



sciare un po' da parte la pittura per dedicarsi alla sua attività e alla sua nuova casa da ristrutturare.

“Mi ci è voluto un bel po' - dice - per farmi conoscere per il mio lavoro, conquistare la fiducia delle persone del luogo e dei clienti. L'anno scorso, dopo un periodo di calo, ho cominciato a dipingere soggetti animali. Vado molto in montagna e osservo quello mi circonda. Ci sono forme armoniose e sono d'ispirazione. Così ho dipinto una serie di quadri, una selezione dei quali è diventata una mostra dal titolo 'Bestiario' che è stata aperta al pubblico il 2 e 3 marzo nella chiesa sconsacrata di Sant'Abbondio a Masera. Il mio stile si avvicina di più alla pop art, non è una pittura realistica. Mi è sempre piaciuto far vedere quello che faccio, non per esibizionismo, ma perché credo sia importante condividere con gli altri la propria passione”.



Qualità e sorrisi, il grande valore che si trova nei piccoli negozi di paese

Il messaggio di Paolo Romeo, commerciante di Cameri, ha fatto il giro del web e alzato l'attenzione sul ruolo fondamentale delle piccole attività per il territorio

Paolo Romeo ha svolto per molti anni la professione di gior-nalista. Nel 2014 è diventato im-prenditore: ha rilevato un piccolo negozio di generi alimentari, che altrimenti avrebbe chiuso, a Cameri, paese alle porte di Novara a cui è molto legato. La sua passione per i vini e per le birre lo hanno portato a trasformare quella bottega in enoteca e beer shop, dove ora, con l'aggiunta dell'angolo bar, propone degustazioni e aperitivi che stanno catturando gli appassionati di tutta la provincia per la qualità dei prodotti e del servizio offerto.

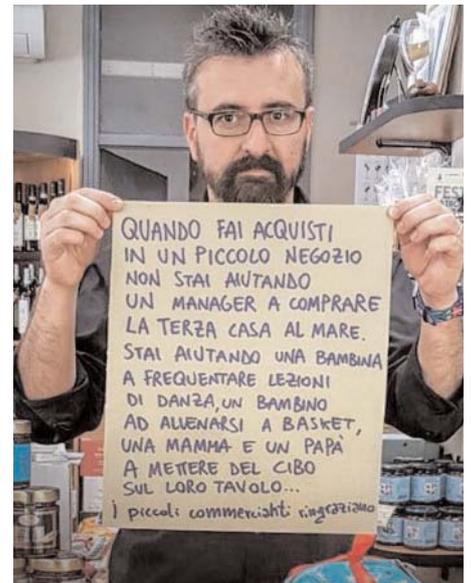
"Al Non solo vino - dice - il sorriso c'è ed è sempre gratis. Il rapporto con le persone e la qualità di ciò che vendi fanno la differenza. Ed è su questo che io punto. Credo molto nel valore delle piccole attività commerciali e artigianali. Sono importanti per il territorio, dal punto di vista economico ed anche sociale. Tenere in vita le piccole attività nei paesi permette di far circolare la ric-

chezza sul posto. Perché, molto spesso, siamo noi piccoli bottegai a sostenere le attività dell'oratorio di paese, dei gruppi di teatro amatoriale, dello sport locale e tutte le piccole iniziative di beneficenza e volontariato che si organizzano durante l'anno".

Di certo non è stato facile questo cambio professionale: "ho dovuto imparare a fare l'imprenditore - racconta - oltre che studiare per diventare sommelier e alzare quindi il livello dell'offerta ai miei clienti. La soddisfazione più grande? Quella di essere riuscito a prendere in mano un'attività, di averla fatta sopravvivere e anche crescere, fino a farla diventare un punto di riferimento per il paese".

Il 'Non solo vino' è conosciuto, però, ben oltre i confini della provincia. Nel 2016 una sua fotografia pubblicata sulla pagina facebook del negozio, con un cartello in mano che invita a fare acquisti nei piccoli negozi come il suo, ha avuto più di 12 milioni di visualizzazioni, è stata condivisa oltre un

centinaio di migliaia di volte, apprezzata da 80mila e commentata oltre 1600 volte. E questo solo finché se ne ha traccia, perché poi quell'immagine ha cominciato a vivere di



vita propria e continua a farlo ancora oggi. Da intervistatore a intervistato il passo è stato breve: lo hanno contattato le principali testate nazionali. È stato anche protagonista di un servizio per il programma tv Piazza Pulita sul canale La7.

"E pensare che quella foto - spiega - era stata fatta per i miei clienti. Ci ho messo la mia faccia per sottolineare ciò che penso, vale a dire che le botteghe di paese e le piccole attività sono importanti. Oltre a vendere prodotti e servizi, tengono vive le nostre comunità. Nessuno vuole la fine di Amazon e centri commerciali: vorremmo, anzi, essere complementari a queste realtà. Il mio e nostro invito, quindi, è quello di entrare nei nostri negozi, conoscerci e, magari, acquistare qualcosa".





DOVE TROVI LA CNA PIEMONTE NORD

NOVARA
viale Dante, 37
tel. 0321 399564/5

VERCELLI
via Guicciardini, 20
tel. 0161 251687

VERBANIA
via San Bernardino, 31/c
tel. 0323 52385

GALLIATE
via XXV Aprile, 1
tel. 0321 864444

TRECATE
corso Roma, 20
tel. 0321 75220

SANTHIA'
piazza Roma, 3
tel. 0161 931330

DOMODOSSOLA
Regione Nosere, 45
tel. 0324 46792

BORGOMANERO
via Caneto, 58
tel. 0322 846010

CASTELLETTO TICINO
via Gramsci, 33
tel. 0331 971021

CRESCENTINO
piazza Garibaldi, 2
tel. 0161 1858500

GRAVELLONA TOCE
corso Sempione, 7
tel. 0323 864348

S.MAURIZIO D'OPAGLIO
via Roma, 91
tel. 0322 96626

ARONA
via Milano, 77 - (Angolo
Sottopassaggio Vevera, 1)
tel. 0322 243731

CIGLIANO
piazza Don Evasio
Ferraris, 4
tel. 0161 424062

OMEGNA
piazza Beltrami, 13
tel. 0323 887043

ROMAGNANO SESIA
viale Mazzini, 22
tel. 0163 827141

OLEGGIO
via Ina Case, 2
tel. 0321 998535

BORGOSIESIA
via Antongini, 12
tel. 0163 27401

CANNOBIO
via Roma, 5
tel. 347 3749253

cnapiemontenord.it piemontenord@cna.it www.facebook.com/cnapiemontenord

Gestire la tua impresa è faticoso?

CONTA SU CNA



Piemonte Nord

Novara Vercelli VCO

cnapiemontenord.it

[f /cnapiemontenord](https://www.facebook.com/cnapiemontenord)

Accordo fra CNA e Consorzio APE per risparmiare sul costo dell'energia

Un'opportunità per le imprese associate di ridurre i costi energetici di luce e gas delle proprie attività. La CNA può effettuare un'analisi delle bollette

La CNA Piemonte Nord ha sottoscritto un accordo con CNA Padova per consentire alle imprese associate di aderire al Consorzio APE e ottenere degli sconti significativi sui costi energetici.

APE è un consorzio di acquisto dell'energia elettrica e di gas naturale nato per iniziativa della CNA di Padova nel 2013, con lo scopo di offrire alle imprese l'opportunità di ridurre i costi energetici. Il Consorzio ad oggi conta 330 imprese aderenti, prevalentemente in Veneto e Lombardia, ma è aperto anche alle imprese delle altre regioni.

Il risparmio dichiarato può arrivare fino ad un 30% rispetto alle tariffe di mercato.

Il fornitore di energia viene scelto da APE tramite gara privata ogni anno, secondo le migliori condizioni economiche e i servizi di assistenza garantiti. È possibile aderire per energia elettrica e gas, insieme o singolarmente.

L'adesione al Consorzio è consigliabile per le aziende che hanno costi per l'energia elettrica di almeno 2.000 euro annui. In ogni caso viene effettuata un'analisi della bolletta per consentire all'azienda di valutare il reale rispar-

mio. Le imprese interessate possono fornire a CNA Piemonte Nord copia delle ultime bollette per effettuare un'analisi che consenta di verificare il reale risparmio energetico e valutare la convenienza di aderire al Consorzio APE.

**Informazioni e adesioni
al Consorzio APE presso
CNA Piemonte Nord,
Lorenzo Marchesini,
tel. 0331 971021**

NOVA UFFICIO S.R.L.

Viale Giulio Cesare, 87 - 28100 NOVARA - Tel. 0321.612374 / 628364 - Fax 0321. 390747
info@novaufficio.it - pec@pec.novaufficio.it

Personal computer, Notebook, Server e Workstation

Infrastrutture di rete cablate e wireless, sicure e affidabili

Copying & Printing

Sistemi multifunzione, Scanner - Plotter - Fax

Assistenza tecnica, riparazioni e supporto

Ricambi, Accessori e Consumabili originali di tutte le

Registratori di cassa
Stampanti fiscali, POS
Touchscreen



At your side.
brother



Sconti e vantaggi per i soci CNA con le convenzioni nazionali e locali

Grazie ai numerosi partner del sistema CNA Servizi Più e del territorio tante opportunità per l'acquisto scontato di prodotti e servizi di vario genere

Sempre più vantaggi per i soci CNA grazie all'ampia rete di partner che offrono sconti e agevolazioni per l'acquisto di prodotti e servizi di vario genere.

CNA, attraverso il sistema CNA Servizi PIÙ, offre reali agevolazioni per te, la tua azienda e la tua famiglia. Puoi usufruire di sconti sull'acquisto di prodotti di telefonia, informatica, elettronica dei migliori marchi (tra cui Samsung, Huawei, Apple, Electrolux), per auto e veicoli commerciali con i marchi leader del mercato (FCA-FIAT, Alfa Romeo, Lancia, Chrysler, Citroen, Hyundai). Ci sono convenzioni per buoni carburante e fuel card con le migliori compagnie.

Inoltre si può usufruire di offerte estremamente vantaggiose per il tempo libero, il benessere e le vacanze, per gli abbonamenti a numerose riviste e offerte editoriali.

Scopri tutte le opportunità riservate agli associati, entra nel sito www.servizi piu.cna.it e registrati, poi segui tutte le istruzioni. Avrai così l'accesso al portale, da dove potrai usufruire dei vantaggi sui servizi proposti.

Il portale CNA Servizi Più è un servizio gestito dalla CNA a livello nazionale. Per informazioni e assistenza c'è a disposizione anche un numero verde 800 008899.

Numerose occasioni di risparmio anche con le convenzioni stipulate direttamente dalla CNA Piemonte Nord con selezionati partner delle province di Novara,

Vercelli e VCO. Sul sito www.cnapiemontenord.it potete scaricare la brochure aggiornata in formato pdf.

Per informazioni è possibile rivolgersi alla CNA Piemonte Nord, tel. 0321 33388.



Fai conoscere la tua attività e collabora con altri associati CNA Iscriviti alla 'Vetrina delle imprese CNA'. È gratis!



Sei un artigiano, un piccolo imprenditore e vuoi trovare nuovi clienti? Vuoi collaborare con altri artigiani e piccoli imprenditori come te?

Iscriviti al servizio 'La vetrina delle imprese CNA' per essere inserito nell'apposita sezione del sito istituzionale della CNA Piemonte Nord cnapiemontenord.it/vetrina-imprese

Qui le imprese associate possono farsi conoscere da tutti i potenziali clienti che navigano in rete e anche da tutti gli altri associati, con cui possono nascere collaborazioni lavorative.

Chiedi la scheda da compilare inviando una e-mail a piemontenord@cna.it
oppure telefona allo 0321 33388.

SCOPRILO NEI NOSTRI SHOWROOM



Comfort class
SUV



NUOVO SUV CITROËN C5 AIRCROSS

Esclusive sospensioni Progressive Hydraulic Cushions®
Volume del bagagliaio record fino a 720 L
3 sedili posteriori individuali e scorrevoli
Grip Control con Hill Assist Descent
20 sistemi di aiuto alla guida
Cambio automatico EAT8
Sedili Advanced Comfort



A
349 €/MESE
TUTTO INCLUSO
CON FREE2MOVE LEASE



CITROËN preferisce TOTAL Nuovo Suv Citroën C5 Aircross PureTech 180 S&S EAT8. Consumo su percorso misto: 5,8 l/100km; Emissioni di CO₂ su percorso misto: 132 g/km. Offerta di noleggio a lungo termine FREE2MOVE LEASE® della durata di 36 mesi e 45.000 Km su Nuovo Suv Citroën C5 Aircross Live BlueHDi 130 S&S, con un primo canone pari a 5.945 € IVA inclusa e 35 canoni mensili da 349 € IVA inclusa. L'offerta comprende: manutenzione ordinaria e straordinaria, Assistenza stradale H24, vettura sostitutiva in caso di guasto, Copertura assicurativa RCA, Antifurto con polizza Incendio e Furto, garanzia Kasko con scoperto pari al 20% con importo minimo di 1.000 €, tassa di proprietà. Offerta accessibile anche con permuta. Promozione valida per contratti effettuati entro il 31/03/2019. Salvo approvazione Free2Move Lease nome commerciale di PSA Renting Italia S.p.A. società di diritto italiano con sede legale a Trento in Via dei Solteri 105, registrata alla Camera di Commercio di Trento REA C.C.I.A.A. Trento n 211930. Le immagini sono inserite a mero scopo illustrativo. Maggiori informazioni reperibili presso i Concessionari della Rete Citroën e sul sito citroen.it. *Maggiori informazioni su citroen.it

AUTOMAGENTA S.r.l.
www.automagenta.citroen.it

NUOVA SEDE DI NOVARA
VIA BIANDRATE, 58 - TEL. 0321.679590



La burocrazia ti sfinisce?

NON ARRENDERTI: ENTRA IN CNA.

Se vuoi uscire dall'assedio delle scartoffie ed avere servizi e strumenti evoluti per la tua impresa, CNA è dalla tua parte. Una rappresentanza forte, oltre 1100 sedi e 9000 esperti pronti a darti tutti i suggerimenti e le consulenze che ti servono.



Con chi non si arrende mai.

cna.it