

# IMPRESA ARTIGIANA



Anno XXVI  
n°2  
luglio  
2019



**ADDIO ALLA EX PRESIDENTE ROSALBA FILIPPI**  
**STORIE DI ARTIGIANI**  
**INCONTRI E INIZIATIVE PER LE IMPRESE**



1969-2019  
**Automagenta**

**OFFERTE ESCLUSIVE RISERVATE AGLI ASSOCIATI  
CNA PIEMONTE NORD (NOVARA - VERCELLI - VCO)**



Consumi ed Emissioni CO<sub>2</sub> su percorso misto: BERLINGO VAN BlueHDi 75 M 4,2l/100km e CO<sub>2</sub> 112g/km; Jumpy BlueHDi 120 M 4,8l/100km e CO<sub>2</sub> 125g/km; JUMPER BlueHDi LH1 6,0l/100km e CO<sub>2</sub> 158g/km.

### NEW BERLINGO VAN

**- 34 %**

**DI SCONTO**  
da Prezzo Listino  
IN CASO DI

**PERMUTA o ROTTAMAZIONE**

### JUMPY FURGONE

**- 40 %**

**DI SCONTO**  
da Prezzo Listino  
IN CASO DI

**PERMUTA o ROTTAMAZIONE**

### JUMPER FURGONE

**- 46 %**

**DI SCONTO**  
da Prezzo Listino  
IN CASO DI

**PERMUTA o ROTTAMAZIONE**

## I NOSTRI SERVIZI:



**VENDITA  
AUTO NUOVE & USATE**



**ASSISTENZA &  
MANUTENZIONE**



**VENDITA  
VEICOLI COMMERCIALI**



**VENDITA  
RICAMBI & PNEUMATICI**

**NUOVA SEDE DI NOVARA  
STRADA BIANDRATE 58**

Tel. 0321 - 67 95 90

[www.automagenta.it](http://www.automagenta.it)

#### PRIMO PIANO

- 4 L'ultimo saluto e il grazie della CNA alla ex presidente Rosalba Filippi  
5 "Addio cara Rosalba, amica mia e di tutti gli artigiani che amavi tanto"

#### LE NOTIZIE

- 6 Dedicata a Saleri e Danzo la sala riunioni della CNA di Verbania; Ultimo saluto a Bernardino Galli, artigiano fondatore della CNA a Novara  
7 Più attenzione verso le imprese, le richieste della CNA ai nuovi sindaci  
8 Energia sempre più cara per le pmi, è necessaria una riforma strutturale

#### GRUPPI

- 9 Ciocchetti eletto presidente regionale di CNA Pensionati del Piemonte; CNA Impresa Donna Piemonte Nord alla 'Stragusto 2019'

#### INIZIATIVE

- 10 Il fumetto 'Che impresa fare impresa' approda al Salone del Libro di Torino; Come si diventa artigiani? La CNA fa scuola  
11 Un incontro sul perché usare LinkedIn, il social network per le imprese; Social network, e-mail marketing e newsletter. I nuovi strumenti a disposizione delle imprese in un corso alla CNA di Domodossola  
12 Contratti al cliente e recupero crediti, due incontri per spiegare come si fa

#### CATEGORIE

- 13 Ecobonus, no allo 'sconto in fattura'. Danneggiate le piccole imprese; Corsi FER per impiantisti, a settembre alla CNA i nuovi incontri d'aggiornamento in vista della scadenza del 31 dicembre 2019

#### STORIE DI ARTIGIANI

- 14 Il gusto di voltare pagina a 50 anni e ricominciare a scrivere il futuro  
15 Ecco come è cambiato negli anni il mestiere dell'autotrasportatore  
16 La giovanissima imprenditrice che porta avanti l'officina di famiglia

#### SERVIZI

- 17 Le imprese per te, scopri il servizio gratuito CNA per farsi trovare on line  
18 Nuovi vantaggi per gli associati grazie alle convenzioni locali; Consulenza legale, nuova convenzione per le imprese associate

Confederazione Nazionale dell'Artigianato e della Piccola e Media Impresa

#### IMPRESA ARTIGIANA

Editore CNA Servizi srl, Viale Dante Alighieri 37, Novara - Iscrizione al ROC n° 19320 del 26/03/2010 - Registrazione n. 26/82 al Tribunale di Novara del 17/11/1982

DIRETTORE RESPONSABILE  
Maria Grazia Pedrini

Numero a cura di Sabrina Maio

## IL NOSTRO PASSATO, IL NOSTRO FUTURO

*"Rosalba è entrata in CNA nel 1974, da artigiana, e non è mai uscita. Dieci giorni prima di morire, eravamo a cena insieme io, lei e il direttore dell'Associazione Elio Medina.*

*Era affaticata, reduce dall'ennesima seduta di terapie, appena un velo di preoccupazione nello sguardo. Anche quella sera, al tavolo della pizzeria sotto casa, ha parlato pochissimo di sé e dei suoi problemi, molte di più le parole che ha dedicato alla 'sua' CNA, ai 'suoi' artigiani. Nonostante il male, nonostante le paure".*

*Comincia così il toccante ricordo (che trovate nelle pagine seguenti) di Rosalba Filippi, ex presidente della CNA di Novara scomparsa ad aprile, che ha scritto per noi Mario Giarda, giornalista, amico di lunga data della CNA e di Rosalba.*

*Per tutti noi della CNA, Rosalba Filippi, è stata una persona importante, una guida, un riferimento. Le siamo grati per tutto quello che ci ha dato e per quello che ci ha lasciato.*

*Il nostro percorso è stato segnato dal suo esempio e da quello di molti artigiani che come lei hanno creduto in un progetto comune di valorizzazione degli artigiani e dei piccoli imprenditori.*

*Il loro appassionato impegno ha permesso a quel progetto di diventare realtà.*

*Noi oggi guardiamo al futuro, sempre insieme ed uniti, come loro, Rosalba e gli altri, ci hanno insegnato a fare.*

**Donato Telesca - Presidente CNA Piemonte Nord**  
**Elio Medina - direttore CNA Piemonte Nord**

# L'ultimo saluto e il grazie della CNA alla ex presidente Rosalba Filippi

L'11 aprile è scomparsa la prima donna presidente della CNA di Novara. È stata per molti anni punto di riferimento e solida guida per l'Associazione

A pochi giorni dalla scomparsa di Luigi Saleri, fondatore e primo presidente della CNA del VCO (a cui abbiamo dedicato un lungo ricordo sul numero scorso di Impresa Artigiana), un altro grave lutto ha colpito la nostra Associazione. **Giovedì 11 aprile si è spenta Rosalba Filippi, prima presidente donna della CNA di Novara dal 1989 al 1996 e prima donna a ricoprire l'incarico anche all'interno del sistema nazionale dell'Associazione.**

## *La sua vita tra famiglia, lavoro e l'Associazione*

Rosalba Filippi era nata nel 1942, era titolare di un laboratorio di confezioni (la Tre Elle di Rosalba Filippi, ceduta alla figlia nel 2001) che lavorava per le grandi marche. In CNA ha ricoperto numerosi incarichi, anche a livello nazionale, fino a pochi anni fa. Nel mese di agosto 2018 aveva perso il marito, il giornalista Marzio Torchio. Lascia le figlie Grazia e Lara.

Aveva iniziato a frequentare la CNA nel 1974 e da subito si era impegnata nelle iniziative dell'Associazione. Nel 1980 è cominciato a crescere il suo ruolo negli organismi direttivi ed in particolare nella



*Rosalba Filippi in uno scatto del 2007 realizzato dal fotografo Mario Finotti*

Cogarn, la Cooperativa di garanzia fidi. Il suo impegno era molto apprezzato, per questo nel 1989 era stata eletta presidente provinciale. Nel 1990 era stata eletta anche nel Consiglio nazionale della CNA e nel 1996 era entrata a far parte del Comitato dei garanti. Aveva inoltre rappresentato la CNA nella giunta della Camera di Commercio di Novara.

## *Il suo grande impegno per valorizzare la CNA*

“Era una persona - ricorda il direttore Elio Medina - con una forte visione del mondo associativo, molto legata alla CNA e ai valori della piccola impresa e dell'artigianato. Ricordiamo il suo impegno per valorizzare l'immagine della CNA come moderno sindacato di imprese, orientato a cogliere tutte le potenzialità del

mondo artigiano. Non aveva paura delle sfide e aveva accettato l'incarico di presidente ben consapevole che l'elezione di una donna poteva essere accolta con qualche riserva, ma lei con il suo lavoro è riuscita a superarle. Con la presidenza di Rosalba la CNA di Novara ha saputo rinvigorire i rapporti con le istituzioni e il mondo economico”.

## *Un esempio e una guida per i dirigenti venuti dopo*

“Lei era fermamente convinta **afferma il presidente della CNA Piemonte Nord Donato Telesca** - della necessità di costruire nuovi rapporti unitari tra le diverse associazioni di categoria, come condizione per ottenere una maggiore attenzione verso i problemi degli artigiani e dei piccoli imprenditori. **È stata vicina all'Associazione anche nel processo di fusione che ha fatto nascere la CNA Piemonte Nord, condividendo ogni decisione e ogni passo. Per noi che siamo arrivati dopo è stata un esempio.** Ci stringiamo intorno alle figlie, suo orgoglio e punto di riferimento dopo la scomparsa del marito. Sentiremo molto la sua mancanza”.

# “Addio cara Rosalba, amica mia e di tutti gli artigiani che amavi tanto”

**Il ricordo del giornalista Mario Giarda, che fin dai primi anni '70 conosceva Rosalba Filippi e il marito, e collega, Marzio Torchio. Erano tutti legati alla CNA**

*Rosalba è entrata in CNA nel 1974, da artigiana, e non è mai uscita. Dieci giorni prima di morire, eravamo a cena insieme io, lei e il direttore dell'Associazione Elio Medina. Era affaticata, reduce dall'ennesima seduta di terapie, appena un velo di preoccupazione nello sguardo.*

*Anche quella sera, al tavolo della pizzeria sotto casa, ha parlato pochissimo di sé e dei suoi problemi, molte di più le parole che ha dedicato alla “sua” CNA, ai “suoi” artigiani. Nonostante il male, nonostante le paure.*

*Eravamo amici da tanto tempo. L'avevo conosciuta nel 1971, sul finire dell'anno. Io cominciavo, da studente universitario, a collaborare al Corriere di Novara.*

*Suo marito, Marzio Torchio, ne era il direttore. Ci siamo subito trovati bene insieme, per una di quelle alchimie che raramente succedono nella vita, ma succedono.*

*Marzio è stato il mio primo direttore, e poi per molti anni collega al Corriere della Sera. Se ne è andato ad agosto dell'anno scorso, non se lo aspettava nessuno.*

*Credo che il suo silenzio sulle proprie condizioni di salute sia stato l'ultimo atto d'amore verso Rosalba, le figlie Grazia e Lara, le nipotine.*



Rosalba Filippi in una immagine con il marito Marzio Torchio

*Rosalba era una donna bella, brava, intelligente. Tenace nelle sue convinzioni, ma duttile quanto bastava per afferrare rapidamente le situazioni e decidere nel merito.*

*Nei tanti e sempre maggiori incarichi ricoperti in CNA, ha costantemente inseguito il progetto di unire, in qualche modo, l'universo artigiano.*

*“Solo così – ripeteva – potremmo diventare tanto forti da essere ascoltati, da far valere le nostre ragioni”. Ci sono stati passi avanti, ma l'unità non è arrivata. Le dispiaceva, anche se negli ultimi anni sembrava più rassegnata.*

*Curiosa del mondo, mai pettegola, attenta alle sensibilità altrui. Mi ha stupito quando, alla metà degli anni Settanta ha avviato il laboratorio di confezioni. Perché*

*mai, mi ero chiesto. Poi ho capito: cercava una nuova sfida, aveva bisogno di sperimentarsi in una dimensione diversa. Per questo, alla sua maniera, penso che sia stata una vera femminista, non certo da salotto.*

*Nel suo lavoro se l'è cavata benissimo, e altrettanto bene ha svolto il suo ruolo nell'associazione. Prima donna presidente della CNA di Novara, e poi con incarichi a livello nazionale.*

*Mi ha telefonato l'ultima volta dalla stazione di Milano. “Ascolta bene, Mario – mi ha detto – tra poco andrò a trovare Mari”. Mari era mia moglie, morta quattro anni fa dello stesso male.*

*Spero davvero che si siano ritrovate. E con loro Marzio.*

Mario Giarda

# Dedicata a Saleri e Danzo la sala riunioni della CNA di Verbania

Una targa per ricordare l'impegno del fondatore e primo presidente della CNA del VCO e dell'indimenticato segretario scomparso tragicamente nel 1993

Luigi Saleri ed Erasmino Danzo sono state due figure importanti per la nascita e la crescita della CNA del VCO.

**Luigi Saleri**, che di mestiere faceva il parrucchiere, ha fondato l'associazione sul territorio e ne è diventato il primo presidente nel 1976. Ha dedicato moltissimi anni della sua vita alla CNA e a tutti gli artigiani. È mancato a marzo 2019.

**Erasmino Danzo** era diventato segretario della CNA del VCO a cavallo tra gli anni '70 e gli anni '80. Ha messo a disposizione dell'Associazione le sue abilità organizzative, le capacità sindacali, le conoscenze tecniche e la predisposizione a tessere relazioni con le persone, permettendo alla CNA di farsi conoscere sul territo-



rio. È mancato nel 1993.

Per ricordare queste due persone, la CNA Piemonte Nord ha deciso di dedicare a entrambi la sala riunioni della sede CNA di Verbania.

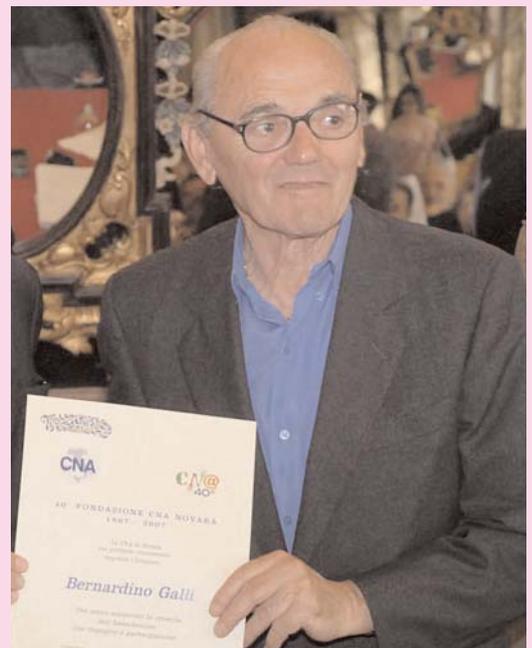
La targa è stata svelata il 22

maggio in occasione di un incontro della direzione dell'area, che ha visto partecipare anche tutti gli ex presidenti della CNA del VCO. Nella foto, da sinistra, Fausto Sgro, Lino Lomazzi, Gualtiero Costanza, Enea Vada.

## Ultimo saluto a Bernardino Galli, artigiano fondatore della CNA a Novara

È scomparso il 15 giugno Bernardino Galli. Era nato 93 anni fa a Cameri, in provincia di Novara, luogo dove ha sempre vissuto e lavorato. Era titolare di un'officina meccanica. **Aveva fatto parte del primo direttivo della CNA a Novara**, insieme a Giacomo Bagnati e Alfredo Marchetti, il primo presidente. Si era impegnato molto per lo sviluppo dell'associazione degli artigiani. Oltre che grande artigiano era stato anche un grande uomo: aveva infatti combattuto contro i nazifascisti durante la Resistenza.

La CNA è grata a Bernardino Galli e porge le condoglianze alla figlia, al genero e alla nipote. **Nella foto, Bernardino Galli durante la cerimonia di premiazione degli artigiani fondatori della CNA di Novara avvenuta in occasione del 40° anniversario di fondazione nel 2007.**



# Più attenzione verso le imprese, le richieste della CNA ai nuovi sindaci

**Agli amministratori neo eletti l'augurio di buon lavoro dell'Associazione, che ribadisce la volontà di collaborare per favorire lo sviluppo del territorio**

La riduzione dei tributi locali; la detassazione e la semplificazione burocratica per i nuovi imprenditori; l'erogazione di contributi per le nuove imprese e per le imprese che investono sul territorio; il recupero degli spazi dismessi attraverso interventi di ristrutturazione e di riqualificazione; il controllo e la prevenzione contro le forme di abusivismo e lavoro irregolare.

Questi sono alcuni dei temi sui quali la CNA chiede ai nuovi sindaci eletti il 26 maggio e il 9 giugno (nei comuni di Vercelli, Verbania e Galliate dove era previsto il ballottaggio), di porre attenzione nel corso del loro mandato.

## **Artigiani e pmi sono una risorsa per il territorio**

“Abbiamo inviato loro - **dice il presidente della CNA Piemonte Nord Donato Telesca** - le nostre congratulazioni e il nostro augurio di buon lavoro, evidenziando la piena disponibilità e la collaborazione della CNA per favorire le



condizioni di crescita economica e la nascita di nuove imprese nelle nostre province. Gli artigiani e le piccole imprese sono una risorsa fondamentale per lo sviluppo del territorio. È importante che se ne tenga conto nell'indirizzare le decisioni in ambito economico e del lavoro, va a vantaggio di tutta la comunità locale”.

Alcuni dei nostri associati si sono candidati alle elezioni amministrative, sia con forze politiche di diverso orientamento, sia come indipendenti con liste civiche.

Tra loro ci sono stati anche alcuni eletti con un alto numero di preferenze, come Paolo Romeo a Cameri (imprenditore commer-

ciante titolare di 'Non solo vino'), Manuele Venaruzzo a Crescentino (titolare insieme a Alessandro Caligaris della società informatica 'Z Protocol').

Questi risultati sono una testimonianza di apprezzamento e fiducia nelle loro capacità, che noi già conosciamo.

## **Buon lavoro anche al nuovo consiglio regionale**

**Il 26 maggio si sono svolte anche le elezioni per il rinnovo del consiglio regionale del Piemonte.**

Le urne hanno decretato la vittoria del candidato Alberto Cirio, che ha assunto così la carica di governatore del Piemonte, succedendo a Sergio Chiamparino. Nel consiglio sono entrati a far parte alcuni esponenti del nostro territorio, ai quali faremo particolare riferimento per portare all'attenzione di Torino le istanze delle nostre imprese.



# Energia sempre più cara per le pmi, è necessaria una riforma strutturale

**Il peso del fisco sui costi dell'energia allarga il divario fra le grandi e le piccole imprese, che ora pagano il triplo delle aziende con consumi oltre i 70mila MWh**

La bolletta elettrica per artigiani e piccole imprese è sempre più pesante. "Sulla base dei dati evidenziati dall'analisi dell'Osservatorio Energia 2019 realizzata dal Centro Studi CNA, nel 2018 il costo dell'energia elettrica per la fascia di consumi fino a 20 MWh è aumentato del 4,1% - spiega il direttore della CNA Piemonte Nord Elio Medina - mentre le grandi imprese (consumi tra 20mila e 70mila MWh) hanno beneficiato di una riduzione dei prezzi del 16,9%. L'anno scorso è entrata in vigore la Riforma che riconosce alle grandi industrie sgravi fiscali pari a 1,7 miliardi di euro sul costo dell'energia, finanziati dalle bollette di tutte le altre categorie di utenti".

**Per le imprese con consumi elevati il peso del fisco è quindi crollato dell'87,5% mentre, per la fascia di consumi fino a 20 MW, la componente fiscale si è alleggerita soltanto del 2,5%. Si è così ulteriormente allargato il divario tra grandi e piccoli.**

Questi ultimi pagano l'energia elettrica tre volte di più rispetto alle imprese con consumi oltre i 70mila MWh (22,6 centesimi per KWh contro 7,6 centesimi).

"Il sistema della bolletta dell'energia elettrica - commenta il presidente della CNA Piemonte Nord Donato Telesca - si conferma sempre più iniquo e penalizzante per le piccole imprese italiane, in maniera non più sostenibile. **È necessario intervenire con una drastica riforma della struttura di costo dell'energia, estrapolando dalla bolletta le componenti non strettamente legate al sistema elettrico**".



## Accordo CNA e Consorzio APE. Risparmi per le imprese associate sui costi energetici

La CNA Piemonte Nord ha sottoscritto un accordo con la CNA di Padova per consentire alle imprese associate di aderire al Consorzio APE e ottenere degli sconti significativi sui costi energetici.

APE è un consorzio di acquisto dell'energia elettrica e di gas naturale nato per iniziativa della CNA di Padova nel 2013, con lo scopo di offrire alle imprese l'opportunità di ridurre i costi energetici.

**Il risparmio dichiarato può arrivare fino ad un 30% rispetto alle tariffe di mercato.**

Il fornitore di energia viene prescelto da APE tramite gara privata ogni anno, secondo le migliori condizioni economiche e i servizi di assistenza garantiti. È possibile aderire per

energia elettrica e gas, insieme o singolarmente.

L'adesione al Consorzio è consigliabile per le aziende che hanno costi per l'energia elettrica di almeno 2.000 euro annui. In ogni caso viene effettuata un'analisi della bolletta per consentire all'azienda di valutare il reale risparmio.

**Le imprese interessate possono fornire a CNA Piemonte Nord copia delle ultime bollette per effettuare un'analisi che consenta di verificare il reale risparmio energetico e valutare la convenienza di aderire al Consorzio APE.**

Informazioni e adesioni al Consorzio APE presso CNA Piemonte Nord, Lorenzo Marchesini, tel. 0331 971021.

# Ciocchetti eletto presidente regionale di CNA Pensionati del Piemonte

Nuovo e importante incarico per il presidente del nostro gruppo pensionati che ora vuole ripensare l'attività sia a livello regionale che sui territori

Il vercellese Renato Ciocchetti è il nuovo presidente regionale di CNA Pensionati. La sua elezione è avvenuta martedì 28 maggio a Torino durante il congresso straordinario che ha chiamato a raccolta i quasi 30 delegati dalle associazioni territoriali del Piemonte.

Ciocchetti dal 2017 è presidente di CNA Pensionati Piemonte Nord. Per anni ha ricoperto la carica di responsabile e coordinatore del gruppo pensionati a Vercelli, prima, e della CNA Piemonte Nord, dopo l'unione delle CNA delle province di Novara, Vercelli e VCO.

“Il mio impegno e quello che della nuova presidenza che mi affiancherà - spiega - sarà quello di riorganizzare l'attività del gruppo

a livello regionale ed anche sui singoli territori. Vogliamo dialogare con tutte le amministrazioni e chiedere attenzione ai molti temi che riguardano i pensionati: primi fra tutti la sanità e il welfare. Ma vogliamo anche renderci utili agli altri, mettendoci a disposizione per progetti che riguardano la sicurezza, l'ordine e la pulizia delle nostre città. In Piemonte abbiamo 9.500 pensionati associati. Vogliamo coinvolgerli e renderli partecipi delle iniziative che la CNA organizza per loro”.



**Per informazioni  
su CNA Pensionati  
Piemonte Nord,  
tel. 0321 33388.**



## CNA Impresa Donna Piemonte Nord alla 'Stragusto 2019'

Iolanda Saia e Maria Grazia Pedrini, rispettivamente presidente e responsabile del gruppo CNA Impresa Donna Piemonte Nord, domenica 23 giugno hanno partecipato all'evento sportivo 'Stragusto - La corsa del gusto' organizzata a Fontaneto d'Agogna dal raviolificio Fontaneto srl, impresa nostra associata, in collaborazione con noi della CNA Piemonte Nord, il caseificio Palzola e il Lions Club Borgomanero Host. La manifestazione si è confermata un successo anche quest'anno: i partecipanti di quest'edizione sono stati quasi un migliaio. Saia e Pedrini, oltre a gareggiare, hanno premiato i vincitori delle varie categorie. Il gruppo CNA Impresa Donna Piemonte Nord sta mettendo a punto le prossime iniziative rivolte alle imprenditrici delle nostre province che si svolgeranno in autunno.

Per informazioni sulle attività del gruppo, contattare Maria Grazia Pedrini allo 0321 33388.

# Il fumetto 'Che impresa fare impresa' approda al Salone del Libro di Torino

La presentazione della graphic novel è stata inserita nel calendario degli eventi della prestigiosa manifestazione internazionale dedicata all'editoria

I protagonisti e gli autori della graphic novel 'Che impresa fare impresa' lunedì 13 maggio sono stati al Salone del Libro di Torino per presentare al pubblico il progetto editoriale della CNA Piemonte Nord. Alle 11 nella Sala Arancio, uno spazio della Regione Piemonte, hanno raccontato le loro storie, come è nata l'idea e lo scopo del progetto.

“Quella del Salone del Libro di Torino – commenta il presidente del gruppo CNA Giovani Imprenditori Piemonte Nord **Gaetano Cessati** – è stata una tappa importante per il progetto che la CNA Piemonte Nord ha realizzato nei mesi scorsi, con l'obiettivo di trasmettere ai ragazzi la passione e l'entusiasmo per i mestieri artigiani. In questi mesi, noi 'testimonial', accompagnati dai responsabili CNA, abbiamo già incontrato numerose classi degli istituti superiori delle province



di Novara, Vercelli e VCO e continueremo a farlo. Intanto siamo contenti che questa idea originale di comunicare ai ragazzi sia stata apprezzata da CNA Editoria e dalla Regione Piemonte, che hanno scelto di inserirci tra i protagonisti degli incontri con il pubblico”.

## Come si diventa artigiani? La CNA fa scuola

Il 10 aprile Maria Grazia Pedrini, responsabile area sindacale CNA Piemonte Nord, e Luca Zenoni, responsabile dei servizi sindacali CNA Piemonte Nord dell'Area Verbano-Cusio, hanno parlato ai ragazzi dell'**Istituto Ferrini a Verbania** in occasione della quarta Giornata del Territorio, organizzata dalla Camera di Commercio del Verbano Cusio Ossola. I responsabili CNA hanno spiegato l'importanza del fare impresa e del lavoro degli artigiani.

Sempre il 10 aprile Alessandro Valli, responsabile Ufficio Categorie CNA Piemonte Nord, e Alberto Ruga, responsabile sindacale CNA zona Borgomanero, hanno incontrato



le allieve del **corso trattamenti estetici dell'Enaip di Borgomanero**. Alle future estetiste hanno spiegato come si fa ad avviare una attività in proprio, soffermandosi in particolare sugli aspetti pratici e burocratici legati all'apertura di un'impresa artigiana.

Il 22 marzo, invece, incontro **a Vercelli con gli studenti dell'Istituto Cavour**: presenti Maria Grazia Pedrini, Marco Pasquino, Responsabile sindacale CNA Vercelli, e Manuele Venaruzzo, uno dei protagonisti della graphic novel 'Che impresa fare impresa'.



# Un incontro sul perché usare LinkedIn, il social network per le imprese

Il 16 luglio nella sede CNA di Borgomanero il seminario organizzato dal gruppo Giovani Imprenditori per spiegare i vantaggi di creare business on line

Perché LinkedIn, come sfruttare al meglio il proprio profilo, la corretta strategia per attirare nuovi clienti interessanti e interessati, come aumentare il proprio business grazie al 'Social Selling'.

Questi i temi principali affrontati durante il seminario che si è tenuto martedì 16 luglio nella sede CNA di Borgomanero organizzato dal gruppo CNA Giovani Imprenditori Piemonte Nord in collaborazione con Execus/LinkedIn.

L'iniziativa è stata organizzata per illustrare le potenzialità del social network LinkedIn, attualmente

l'unico in ambito B2B con un numero rilevante di iscritti. LinkedIn sta diventando di fatto lo strumento numero uno per le aziende nel mondo B2B e B2C che vogliono ampliare il loro giro di affari ed è quindi importante sapere come funziona e come utilizzarlo al meglio.

Obiettivo del seminario è stato di illustrare il perché è vantaggioso utilizzare la piattaforma Linke-



dn per sviluppare il business della propria attività, creando relazioni e nuove opportunità lavorative, grazie ad una strategia e ad obiettivi strategici definiti.



## Social network, e-mail marketing e newsletter. I nuovi strumenti a disposizione delle imprese in un corso alla CNA di Domodossola

La CNA Piemonte Nord dell'area del VCO ha organizzato un interessante corso sul web marketing per artigiani e piccole imprese che si è svolto martedì 4 e giovedì 6 giugno nella sede CNA di Domodossola.

Entrambe le lezioni sono state molto pratiche ed interattive, con casi reali portati dal docente Alessandro Sollami e dai parteci-

panti al corso.

Durante il primo incontro si è parlato dell'utilizzo aziendale dei social network, analizzando poi concretamente quale social network è più indicato per ciascun business.

Nel secondo l'attenzione è stata focalizzata sull'utilizzo dell'e-mail marketing e della newsletter per finalità aziendali e commer-

ciali: le potenzialità dell'e-mail e delle newsletter, regole per una e-mail di successo, norme di privacy e truffe via e-mail.

Altro tema è stato quello delle dinamiche di acquisto off line di un utente attraverso il web nel 2019, vale a dire come un potenziale cliente cerca un prodotto o servizio attraverso il web, come si informa e come decide.

# Contratti al cliente e recupero crediti, due incontri per spiegare come si fa

Seminari d'approfondimento per le imprese nella sede CNA di Novara a cura dell'avvocato Monica Bombelli, consulente legale dell'Associazione

Come si struttura un contratto? Quali sono gli elementi necessari affinché sia valido e a norma di legge? Come ci si rapporta con clienti e fornitori nella stesura di un contratto, vincolante per le parti? A queste domande ha risposto l'avvocato Monica Bombelli del foro di Novara, consulente legale

di CNA Piemonte Nord, nel corso del primo dei due seminari organizzati dall'Associazione nella sede di Novara per approfondire argomenti legali d'interesse per le imprese.

Il contratto al cliente è stato l'argomento affrontato il 13 maggio, con lo scopo di analizzare le caratteristiche di questo documento, con cui ogni impresa ha a che fare, e che è importante conoscere nelle sue varie sfaccettature e implicazioni.

Lo spinoso tema del recupero crediti è stato invece l'argomento del seminario che si è tenuto lunedì 1° luglio. L'avvocato ha spie-



gato come recuperare i propri crediti seguendo le giuste procedure e muovendosi nei parametri che la legge offre.

In entrambe le occasioni hanno partecipato molte imprese della provincia di Novara.



## NOVA UFFICIO S.R.L.

Viale Giulio Cesare, 87 - 28100 NOVARA - Tel. 0321.612374 / 628364 - Fax 0321. 390747  
info@novaufficio.it - pec@pec.novaufficio.it

Personal computer, Notebook, Server e Workstation

Infrastrutture di rete cablate e wireless, sicure e affidabili

Copying & Printing

Sistemi multifunzione, Scanner - Plotter - Fax

Assistenza tecnica, riparazioni e supporto

Ricambi, Accessori e Consumabili originali di tutte le

Registratori di cassa  
Stampanti fiscali, POS  
Touchscreen



# Ecobonus, no allo 'sconto in fattura'. Danneggiate le piccole imprese

La CNA si è attivata per contrastare la nuova norma introdotta nel Decreto Crescita. Si penalizzano le attività che ruotano intorno alla casa e alle costruzioni

Il cosiddetto 'sconto in fattura' introdotto dal Decreto Crescita, recentemente convertito in legge, per gli interventi relativi all'ecobonus e al sisma bonus, danneggia gravemente le piccole e piccolissime imprese artigiane.

**Il Decreto Crescita consente infatti ai cittadini che effettuano lavori di riqualificazione energetica o antisismici di chiedere, in alternativa alla detrazione fiscale in 10 anni, uno sconto immediato sulle fatture all'impresa che ha realizzato i lavori. Sconto che l'azienda potrà farsi rimborsare dallo Stato in cinque anni tramite un corrispondente credito d'imposta da utilizzare esclusivamente in compensazione.**

Peccato che la maggior parte delle piccole realtà non dispongano di una situazione economico-finanziaria tale da permetter

loro di rinunciare alla metà dell'introito e di vederselo restituire in cinque anni, e solo come compensazione sulle imposte. Né ha la forza contrattuale per giocare a proprio vantaggio il rapporto con i fornitori, per i quali la norma prevede la possibilità di cedere a cascata il credito d'imposta.

**Le imprese penalizzate sono quelle dei settori che ruotano attorno alla casa:** in particolare installatori e manutentori di caldaie, condizionatori, impianti fotovoltaici, caldaie a biomasse, ma anche posatori di serramenti, rivestimenti e cappotti fino all'adeguamento sismico. Attività del settore costruzioni che in questi anni di crisi sono state in piedi proprio grazie agli incentivi fiscali.

**"La CNA - afferma Alessandro Valli, responsabile Ufficio Categorie CNA Piemonte Nord - dice no**

**a questa misura.** Abbiamo sempre contestato lo sconto, convinti che premi i grandi a discapito dei piccoli, producendo una distorsione del mercato. Soltanto i fornitori già strutturati e dotati di elevata capacità organizzativa e finanziaria potranno infatti anticipare ai clienti la liquidità necessaria a ottenere lo sconto disponendo di una capienza fiscale sufficiente a compensare il credito di imposta. Per contrastare questa norma abbiamo scritto e sollecitato i parlamentari del nostro territorio ad interessarsi della questione. La CNA ha inoltre predisposto un ricorso all'Antitrust e alla Commissione Europea per chiedere l'illegitimità del procedimento".

**Per informazioni: Ufficio Categorie CNA Piemonte Nord, Alessandro Valli, tel. 0321 33388.**

## Corsi FER per impiantisti, a settembre alla CNA nuovi incontri d'aggiornamento in vista della scadenza del 31 dicembre 2019

La CNA ha programmato per il 17, 19, 24 e 26 settembre i nuovi corsi d'aggiornamento per gli impiantisti (sia termoidraulici che elettrici) che operano sugli impianti cosiddetti FER, vale a dire impianti alimentati a energie rinnovabili (biomassa, pompe di calore, solare termico, fotovoltaico).

In base alla normativa della Regione Piemonte, le imprese abilitate ad operare su questi tipi di impianti devono frequentare ogni tre anni dei corsi d'aggiornamento per un totale di 16 ore.

Il 31 dicembre 2019 scade il primo triennio da quando è entrata in vigore la norma, pertanto, en-

tro quella data, è necessario dimostrare di aver frequentato i corsi per il monte ore previsto.

La CNA Piemonte Nord ha già organizzato in passato numerosi corsi per permettere alle imprese di essere in regola.

**Le imprese possono fin da ora contattare l'Ufficio Categorie CNA Piemonte Nord e dare la pre adesione ai corsi. Verranno poi informate sui rispettivi luoghi di svolgimento e iscritte al corso scelto.**

**Per informazioni, Ufficio Categorie, CNA Piemonte Nord, Alessandro Valli, tel. 0321 33388.**

# Il gusto di voltare pagina a 50 anni e ricominciare a scrivere il futuro

Da professionista della comunicazione a imprenditore. Marco Albonico produce gelato naturale sperimentando e cercando l'eccellenza dei sapori

Di pagine, nella sua vita di giornalista iniziata nel 1993, ne ha scritte, e girate, migliaia. Fino al 2014, quando è arrivata quella che ha chiuso un lungo e appassionante capitolo della sua vita. Da allora, tutte le pagine successive, sono state un work in progress, ma sempre piene di gusto, sapore, colore e fantasia.

**Marco Albonico è titolare insieme al socio Mario Bassi, di 'GelaMi, gelato, caffè e bistrot', attività approdata alcuni mesi fa a Galliate, in provincia di Novara, dopo essersi guadagnata stima e riconoscimenti a Milano, in zona Porta Romana.**

"Io e Mario ci siamo conosciuti qualche tempo fa - racconta - attraverso i nostri figli, che erano compagni di scuola. Entrambi ci trovavamo messi all'angolo, alla soglia dei 50 anni, dalle aziende per cui lavoravamo da molto tempo. Io ho sempre svolto la professione di giornalista, prima come free lance, poi come direttore della comunicazione per le Edizioni San Paolo, dove sono rimasto per una decina d'anni".

Da quel momento di incertezza sul futuro è scaturita la decisione di cambiare completamente lavoro e, di conseguenza, vita.

"Mi è sempre piaciuto il mondo della cucina. Così quattro anni fa - ricorda - ho deciso di mettermi a studiare e di rilevare una gelateria a Milano. Sono stato a Grosseto per imparare a fare gelato na-

turale in una scuola apposita, ho fatto affiancamento in una gelateria, ho studiato chimica e ottenuto tutte le certifica-

zioni richieste nel settore alimentare. **L'idea del gelato naturale, la sperimentazione di gusti insoliti e la ricerca di particolarità, ha funzionato, tanto che l'anno scorso GelaMi è stata inserita tra le 10 migliori gelaterie di Milano, ha avuto recensioni dai principali quotidiani, i clienti arrivavano anche da lontano, ha fornito quattro ristoranti di alto livello della città".**

Un nuovo cambio è avvenuto quest'anno. "Volevo aprire un nuovo locale - continua - e ingrandirmi, aggiungendo alla gelateria anche una caffetteria e bistrot. Ho trovato, insieme a Mario, un luogo bellissimo del centro storico di Galliate, vicino al castello, dove gli ambienti sono suggestivi".

Il laboratorio dove Albonico prepara i gelati è un luogo di sperimentazione d'eccellenza del gusto. Prodotti naturali, freschi e di qualità: latte biologico, cacao prestigioso, frutta fresca e secca



da fornitori di prim'ordine e lavorati da lui senza conservanti, coloranti e con poco zucchero.

"È una scelta precisa - dice - e se vogliamo anche un po' estrema. All'inizio i nostri clienti chiedevano sempre i gusti classici, ora però assaggiano e apprezzano i gusti con abbinamenti più particolari. A Milano molti clienti venivano a provare i nuovi gusti dopo aver visto sui social gli ingredienti usati per la preparazione e il racconto dell'idea".

Oltre alla parte creativa in laboratorio, Albonico segue infatti personalmente anche l'aspetto della comunicazione e del marketing, oltre agli ambiti tipici della gestione dell'impresa. Riserva anche particolare attenzione all'ambiente, usando ad esempio solo contenitori plastic free.

Da professionista della comunicazione a imprenditore del settore alimentare: così ha saputo dare una svolta gustosa alla propria vita.

# Ecco come è cambiato negli anni il mestiere dell'autotrasportatore

Felino Bertolini di Villadossola ha fatto il camionista tutta la vita. Il trasporto è una passione di famiglia: prima aiutava in quest'attività suo padre, ora il figlio

Una passione che si tramanda da padre in figlio e che prosegue da tre generazioni.

"Mi sono messo in proprio con la mia ditta di autotrasporto nel 1972 - racconta Felino Bertolino di Villadossola - e sono ancora in attività. Fin da quando ero bambino seguivo mio padre che aveva un camion e faceva lo stesso mestiere. Ho lavorato con lui per un po' di anni. È grazie a lui che ho imparato a fare questo lavoro. Anche mio figlio ha seguito la tradizione di famiglia ed è titolare di una sua impresa di autotrasporto".

Non sa quante decine di migliaia di chilometri ha percorso in quasi 50 anni d'attività.

"So solo - dice - che ero sempre in giro. **Mi ricordo che negli anni Settanta, Ottanta e Novanta uscivo di casa alle quattro e mezza del mattino e rientravo la sera alle nove.** In passato non c'erano

tutte le regole sulle ore di riposo e sulle pause che ci sono ora. **Quelli sono stati anni impegnativi, ma era il mio lavoro e mi piaceva farlo. Non sentivo la fatica: bisognava andare e si andava**".

## *L'autotrasporto prima e dopo gli anni della crisi*

"Allora era tutto più facile. Di lavoro - spiega - ce n'era tanto - i pagamenti venivano fatti regolarmente e si lavorava tranquilli. Più o meno dal 2006 è cambiato tutto ed è diventato più difficile. C'è sempre meno lavoro, ci sono più leggi che ci vincolano e i soldi che girano sono sempre meno. Per questo bisogna essere bravi e diversificare un po' l'attività, offrendo nuovi servizi. Nel mio caso, con mio figlio abbiamo degli escavatori e ci occupiamo anche di questo".

Adesso, all'età di 78 anni, avrebbe tutto il diritto di rimanere a casa tranquillo e godersi la meritata pensione "però, **dopo una vita in movimento sul camion, a casa, fermo, non riesco a stare.** Per questo aiuto mio figlio".

## *La soddisfazione di aver fatto questo mestiere*

Alla domanda se è contento di aver fatto questo mestiere per tutta la vita risponde orgoglioso.

"Certo che lo sono. Ho visto tutta l'evoluzione del trasporto. Ho continuato il percorso cominciato da mio padre e ho trasmesso la passione anche a mio figlio. Per di più, dopo quasi 50 anni da autotrasportatore in proprio, e molti di più da quando ho cominciato a svolgere quest'attività, continuo a fare quello che mi piace. E non è da tutti".

## Gestire la tua impresa è faticoso?

# CONTA SU CNA



*Piemonte Nord*

Novara Vercelli VCO

[cnapiemontenord.it](http://cnapiemontenord.it)

[f/cnapiemontenord](https://www.facebook.com/cnapiemontenord)

# La giovanissima imprenditrice che porta avanti l'officina di famiglia

Marta Alessio, nata nel 1994, dopo la laurea ha cominciato a lavorare nella ditta Vetri Srl di Vercelli fondata dal nonno nel 1961, ed ora ne è la titolare

Giovane? Sì e con tanto entusiasmo. Donna? Sì e capace di destreggiarsi molto bene nel mondo dei motori.

Marta Alessio è nata nel 1994, da quasi due lavora nell'autofficina fondata dal nonno nel 1961 e da poco ne è diventata la titolare. Ha una laurea in Comunicazione, Media e Pubblicità, conseguita a Milano allo Iulm e ha deciso di occuparsi a tempo pieno dell'azienda di famiglia, la Vetri Srl che ha sede a Vercelli.

"E pensare - racconta - che da piccola dicevo che mai e poi mai sarei venuta a lavorare qui. E invece ho scoperto che mi piace molto occuparmi della nostra officina".

## Una storia di famiglia iniziata nel 1961

'Nostra' perché la Vetri srl, in più di 50 anni d'attività, ha visto lavorarci nonno Mario Vetri, il fondatore, mamma Paola e zio Maurizio, suo fratello. Gli uomini a mettere le mani nei veicoli, la mam-



ma a seguire tutta la gestione pratica e amministrativa della ditta.

"Per lei è stato difficile inserirsi in un settore che era prettamente maschile. Anni fa, se eri donna e lavoravi in questo settore, non eri considerata credibile. Ha dovuto farsi valere e dimostrare che era in grado di svolgere bene e con competenza il lavoro. Anch'io sono donna, ma per fortuna oggi questo fattore è meno discriminante. Puoi essere a capo di un'impresa come questa ed essere anche ben accettata da tutte le persone con cui devi avere a che fare. **Sento molto più, invece, il peso di essere giovane. Sperimento su me stessa quello che si dice sui giovani d'oggi: che non meritano fiducia, che non hanno esperienza, che non sanno prendere decisioni. All'esterno ho l'impressione di essere sottovalutata. Così mi metto sempre in dubbio, anche quando so di essere sulla strada giusta**".

Marta può contare sull'appoggio della madre (che ogni tanto

consulta anche perché è la memoria storica ed è un prezioso database), dello zio (che ancora lavora in officina), e dei cinque dipendenti.

## Sviluppare l'attività per renderla al passo coi tempi

Ha un carattere molto deciso ed è dinamica, perciò si muove con disinvoltura fra un preventivo da fare a un cliente, all'acquisto di materiali, agli aspetti amministrativi, burocratici e fiscali.

"Sognavo di lavorare nel mondo dell'editoria - **continua** - e invece eccomi qui in mezzo ai motori. Adesso sto cominciando a pensare di sviluppare l'aspetto della comunicazione e del marketing. Abbiamo già un sito internet completo e aggiornato, ma anche un'impresa come la nostra, che oltre ad essere officina meccanica siamo gommisti, elettrauto, centro revisioni di auto e moto e installiamo apparecchiature per diversamente abili, ha bisogno di nuove strategie comunicative".



# Le imprese per te, scopri il servizio gratuito CNA per farsi trovare on line

Molte imprese associate hanno già aderito al progetto che permette di avere una vetrina sul sito [cnapiemontenord.it](http://cnapiemontenord.it) ed essere visibili sul web. La tua c'è?

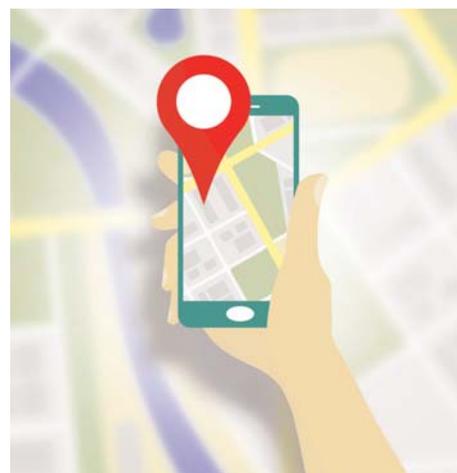
Sei un artigiano, un piccolo imprenditore e vuoi trovare nuovi clienti? Vuoi collaborare con altri artigiani e piccoli imprenditori come te? **Iscriviti al servizio gratuito riservato agli associati CNA Piemonte Nord** che permette di avere una vetrina sul sito [cnapiemontenord.it](http://cnapiemontenord.it) con tutte le informazioni sulla tua attività, dove trovarla e come contattarla. Nell'apposita sezione del sito è possibile trovare l'impresa che fa al caso tuo, ricercandola sulla mappa, oppure per tipo di attività o provincia.

È un modo per essere presenti on line e per promuovere la propria impresa e i servizi che vengono offerti a clienti privati o ad altre imprese.

Molte imprese hanno già aderito all'iniziativa.

E tu?

Richiedi l'iscrizione scrivendo a [piemontenord@cna.it](mailto:piemontenord@cna.it) oppure telefona allo 0321 33388. Il servizio è gratuito per tutte le imprese associate in regola con il pagamento della quota associativa.



## I PRINCIPALI SERVIZI OFFERTI DALLA CNA PIEMONTE NORD



# Nuovi vantaggi per gli associati grazie alle convenzioni locali

## Sconti significativi per i soci CNA Piemonte Nord su un nuovo servizio d'intermediazione di auto usate tra privati e di noleggio auto a lungo termine

La CNA Piemonte Nord ha stretto un accordo con la società Cars&Trade di Torino che garantisce vantaggi per gli associati sui servizi di compravendita di auto usate fra privati e di noleggio a lungo termine attraverso i marchi Noitelavendiamo.it e Noitelanoleggiamo.it.

Noitelavendiamo.it è una start up innovativa nell'ambito dei servizi dedicati alla compravendita delle auto usate tra privati. A chi vende la propria auto, offre la possibilità di realizzare la cifra più corretta in base al mercato e tutti i servizi post vendita tipici di una concessionaria.

Con Noitelavendiamo.it è garantito un processo di compravendita tutelato, sollevando il proprietario dagli aspetti burocratici legati alla transazione. Sarà il loro personale ad occuparsi di telefonate, e-mail ed appuntamenti.

Noitelavendiamo.it supporta e promuove l'applicazione della norma UNC\* DOC A01 di Unione Nazionale Consumatori per l'applicazione del Codice del Consumo, per garantire ai consumatori un ac-

quisto consapevole delle auto usate, e consentire a chi vende di effettuare una vendita trasparente.

La società offre anche un servizio di intermediazione per il noleggio a lungo termine per auto, furgoni, moto e scooter, rivolto a privati, artigiani, piccole e medie imprese.

**Per gli associati CNA e i loro familiari è previsto uno sconto significativo sul costo dell'intermediazione in caso di vendita di veicolo usato ed anche in caso di sottoscrizione di un contratto di noleggio a lungo termine.**

Sul nostro territorio, Cars & Trade ha sede a San Pietro Mosezzo

(strada Biandrate 43), in provincia di Novara.

Per avere informazioni su tutti i servizi offerti visitare il sito [noitelavendiamo.it](http://noitelavendiamo.it)

**Per informazioni e appuntamenti contattare Gilberto Brecciaroli al numero 327 0282000.**

**Per informazioni sull'accordo e sui vantaggi per gli associati, Maria Grazia Pedrini, CNA Piemonte Nord, tel. 0321 33388.**



## Consulenza legale, nuova convenzione per le imprese associate

La CNA Piemonte Nord ha avviato una collaborazione con gli avvocati Raffaella Ginipro ed Enrico Teglia del Foro di Vercelli per offrire servizi di consulenza e assistenza legale a condizioni agevolate per gli associati CNA dell'area di Vercelli.

È possibile rivolgersi a loro sia per questioni legali stragiudiziali in materia civile, tributaria, penale, amministrativa e del lavoro, sia per problemi inerenti l'attività imprenditoriale, sia per questioni di natura personale.

Le agevolazioni sono estese anche ai familiari degli associati.

Gli appuntamenti per la prima consulenza si svolgeranno nella sede CNA di Vercelli in via Guicciardini 20.

**Per informazioni sui dettagli dei servizi offerti a condizioni agevolate e per appuntamenti con gli avvocati, contattare la CNA di Vercelli al numero 0161 251687.**



## UFFICI CNA PIEMONTE NORD

### NOVARA

**NOVARA**

viale Dante, 37  
tel. 0321 399564/5  
fax 0321 398488

**GALLIATE**

via XXV Aprile, 1  
tel. 0321 864444  
fax 0321 807233

**TRECATE**

corso Roma, 20  
tel. e fax 0321 75220

**BORGOMANERO**

via Caneto, 58  
tel. 0322 846010  
fax 0322 835389

**S.MAURIZIO D'OPAGLIO**

via Roma, 91  
tel. 0322 96626

**ROMAGNANO SESIA**

viale Mazzini, 22  
tel. 0163 827141

**CASTELLETTO TICINO**

via Gramsci, 33  
tel. 0331 971021  
fax 0331 962077

**ARONA**

via Milano, 77 - Angolo  
Sottopassaggio Vevera, 1  
tel. 0322 243731  
fax 0322 248040

**OLEGGIO**

via Ina Case, 2  
tel. 0321 998535  
fax 0321 039006

### VERCELLI

**VERCELLI**

via Guicciardini, 20  
tel. 0161 251687  
fax 0161 600996

**SANTHIA'**

piazza Roma, 3  
tel. e fax 0161 931330

**CRESCENTINO**

piazza Garibaldi, 2  
tel. 0161 1858500

**CIGLIANO**

piazza Don Evasio Ferraris, 4  
tel. 0161 424062

**BORGOSIESIA**

via Antongini, 4  
tel. 0163 27401

### VCO

**VERBANIA**

via San Bernardino, 31/c  
tel. 0323 52385  
fax 0323 53180

**DOMODOSSOLA**

Regione Nosere, 45  
tel. 0324 46792  
fax 0324 570087

**GRAVELLONA TOCE**

corso Sempione, 7  
tel. 0323 864348

**OMEGNA**

piazza Beltrami, 13  
tel. 0323 887043

**CANNOBIO**

via Roma, 5  
tel. 347 3749253

email: [piemontenord@cna.it](mailto:piemontenord@cna.it)

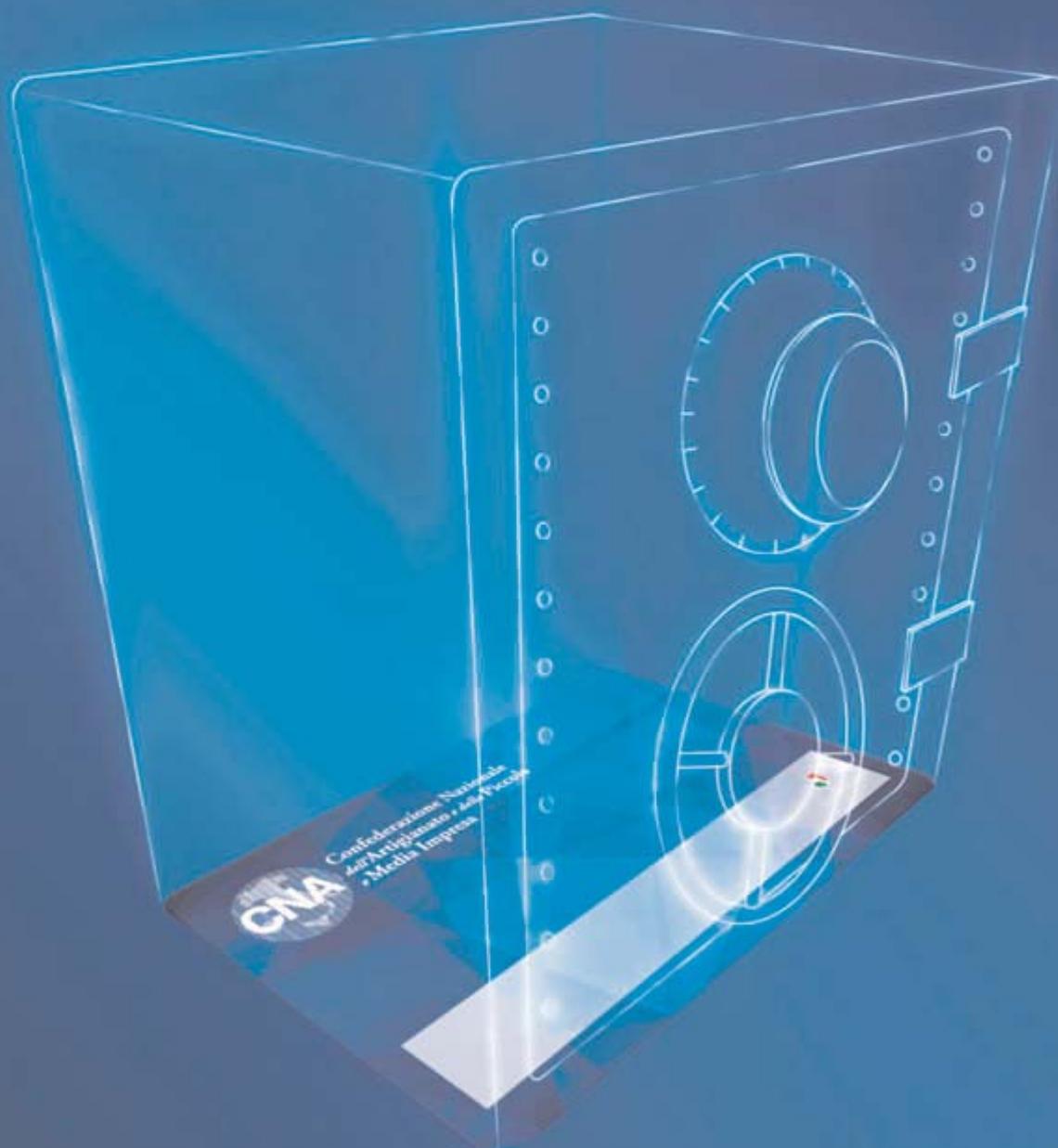
[cnapiemontenord.it](http://cnapiemontenord.it)

[www.facebook.com/cnapiemontenord](https://www.facebook.com/cnapiemontenord)



# TROVA LA COMBINAZIONE GIUSTA PER ACCEDERE AL CREDITO

Come? Con le consulenze giuste per finanziare la tua impresa



**ENTRA IN CNA. NESSUNO TI DÀ DI PIÙ.**

[cna.it](http://cna.it)

