IMPRESA CNA ARTIGIANA

Anno XXII
n°1
aprile
2015

CRISI O RIPRESA? IL 2015 PER GLI ARTIGIANI

NO A 'SPLIT PAYMENT' E 'REVERSE CHARGE'

CORSI ED INIZIATIVE PER LE IMPRESE ALLA CNA

VEICOLI COMMERCIALI PEUGEOT. FORTI. CAPACI. ROBUSTI. AGILI. E ACCESSIBILI.

Peugeot ama Italia. Volete la prova? Allora venite a testare i Veicoli Commerciali Peugeot: una gamma ampia, robusta e personalizzabile. 6 modelli in più di 300 versioni, 4x4, elettrici, micro-ibridi e-HDi e tante possibilità di allestimento. Ma soprattutto conveniente grazie alle offerte pensate su misura per voi. Per saperne di più, informatevi su **peugeotprofessional.it.** Siamo forti, per questo siamo Sponsor della Nazionale Rugby.

IL PIANALE IN LEGNO SU MISURA TI COSTA SOLO 1 EURO!

MOTION & EMOTION

SOLO DA LOCAUTO DUE!
SCONTI E AGEVOLAZIONI PER GLI ASSOCIATI CNA

PEUGEOT
PROFESSIONAL

L'UNICA CONCESSIONARIA PEUGEOT PROFESSIONAL PER NOVARA E PROVINCIA

LOCAUTO DUE

Via Pier Lombardo, 228
LUMELLOGNO (Novara)
tel. 0321 499733

www.locautodue.com • responsabile.novara@locautodue.it • locauto novara

IMPRESA ARTIGIANA

SOMMARIO

PRIMO PIANO

4,5 Ancora crisi o ripresa? Ecco il 2015 per gli artigiani e le piccole imprese; L'Istat conferma le percezioni della CNA sulla fiducia delle imprese

LE NOTIZIE

6 Le iniziative della CNA per dire 'NO' a 'Split Payment' e 'Reverse Charge'

7 Addio a Paolo Bologna, il primo amico della CNA di Domodossola; La CNA piemonte Nord al lavoro con il Comune di Verbania per ridurre le imposte locali

8 Impegno, passione e amore per il territorio delle 'Donne Made in Italy'

9 Premio 'Impresa femminile singolare', ecco le vincitrici del concorso

INIZIATIVE

11 Imprese e social media, un corso per scoprire le nuove opportunità del web

12 Al Cosmoprof per stare al passo con l'evoluzione del settore della bellezza; Come incrementare il proprio business con i nuovi servizi moda. Incontro con Francesco Ficara

LA PAGINA DEI PENSIONATI

13 Festa di carnevale, una serata in allegria per il gruppo CNA Pensionati

CATEGORIE

15 Incontri alla CNA sulle nuove regole per l'etichettatura degli alimenti

16 Carrozzerie, una petizione on line per dire basta alle norme vessatorie

ARTIGIANI DA UNA VITA

17 "Cerco un successore a cui lasciare tra poco la mia impresa edile"

SERVIZI

18 Un po' di creatività e le opportunità di lavoro si condividono fra i soci; 'IO Offro TU Cerchi, istruzioni per l'uso

Confederazione Nazionale *dell'*Artigianato *e della* Piccola *e* Media Impresa

IMPRESA ARTIGIANA
Editore CNA Servizi srl , Viale Dante Alighieri 37, Novara - Iscrizione al ROC n° 19320 del 26/03/2010 - Sped. in Abb. Post. D.L. 353/2003 (conv. in L. 27/02/2004 n.46) art. 1, comma 2 e 3, - CB-NO/NOVARA -

DIRETTORE RESPONSABILE
Maria Grazia Pedrini - Registrazione n. 26/82 al Tribunale di Novara del 17/11/1982

QUELLO SGUARDO NUOVO DELLE IMPRESE VERSO IL FUTURO

In questi primi mesi del 2015 stiamo assistendo ad un cambiamento nell'atteggiamento delle imprese verso il futuro.

Le imprese e anche i consumatori sembrano recuperare un po' di fiducia. Il 2015 potrebbe essere l'anno di uscita dalla crisi con un miglioramento del sistema economico. I segnali di speranza e di fiducia sono ancora piccoli e timidi, ma non si tratta più di casi isolati. La sensazione è avvalorata dalle indagini sia a livello locale che nazionale.

La CNA è convinta che questo clima positivo sia importante e che possa aiutare la ripresa. Ma è altrettanto convinta che da solo non basta per far ripartire i consumi e rimettere in modo l'economia, dopo anni di difficoltà.

Non basta agli artigiani e ai piccoli imprenditori. Servono provvedimenti urgenti per ridurre la pressione fiscale e per semplificare la burocrazia.

Condividiamo molti aspetti del Jobs Act, la Riforma del Lavoro entrata in vigore in queste ultime settimane, in particolare la tutela dei meccanismi di ingresso nel mondo del lavoro attraverso strumenti di maggiore flessibilità che potranno incoraggiare le assunzioni.
Non condividiamo, invece, le nuove norme come lo 'Split Payment', il 'Reverse Charge' e le nuove regole sulle assicurazioni che penalizzano fortemente categorie come i carrozzieri. Si tratta di provvedimenti che renderanno ancora più difficile la vita delle imprese, con il serio rischio che molte chiudano.

Le imprese devono e vogliono poter lavorare in tranquillità.

Donato Telesca
Presidente CNA Piemonte Nord

Ancora crisi o ripresa? Ecco il 2015 per gli artigiani e le piccole imprese

Presentati i risultati di un'indagine della CNA Piemonte Nord che dimostra come, dopo otto anni di crisi profonda, la fiducia delle imprese appare in lieve crescita

La crisi c'è ancora o si può davvero iniziare a parlare di ripresa?

E' questa la domanda a cui la CNA Piemonte Nord ha provato a rispondere nel sondaggio i cui risultati sono stati presentati alla stampa locale giovedì 12 marzo nella sede di Novara.

"E' forse troppo presto per rispondere con certezza a questa domanda - **ha spiegato il direttore della CNA Piemonte Nord Elio Medina** - però dal quadro che emerge dall'indagine che abbiamo effettuato, ci sembra di poter dire che, dopo otto anni di crisi profonda, la fiducia delle imprese appare per la prima volta in lieve crescita. **Abbiamo l'impressione, dalle risposte fornite dagli intervistati, che il momento peggiore sia passato e che si stia diffondendo una lieve fiducia.** Continua ad essere negativo il saldo dell'Albo artigiani a fine 2014, ma almeno si è verificata una significativa diminuzione delle cessazioni anche se sono mancati gli inizi attività e quindi le imprese che hanno chiuso non sono state rimpiazzate da nuove imprese".

Gli ostacoli? Burocrazia e pressione fiscale

"Non è però solo un problema di crisi - ha **aggiunto il presidente della CNA Piemonte Nord Donato Telesca** - ma anche di altri ostacoli che le imprese trovano sul loro cammino nell'impegno quotidiano alla ricerca della ripresa del lavoro. Ostacoli che si chiamano soprattutto 'pressione fiscale' e 'burocrazia'. Perchè il clima positivo può aiutare la ripresa, ma da solo non basta a far ripartire i consumi e la crescita economica. Servono provvedimenti urgenti per ridurre la pressione fiscale e per semplificare la burocrazia, questo è quello che chiediamo noi artigiani e piccoli imprenditori'.

Positiva la previsione sugli investimenti futuri

L'indagine ha preso in esame tutte le più importanti categorie dell'artigianato, insieme alle situazioni specifiche di alcuni dei settori più rappresentativi e più sofferenti per gli effetti della crisi economica: costruzioni, installazione impianti, autotrasporto.

Tra i dati più rilevanti si evince che nel 2014 le imprese hanno visto ridursi ancora il loro fatturato nel 46% dei casi e che nel 51% l'aspettativa circa questo elemento è di stabilità. Questo però, non è un dato positivo come potrebbe sembrare, visto che il fatturato è fortemente calato per tutti negli anni precedenti. Non c'è quindi ancora un recupero.

Per quanto riguarda il personale, il 78% prevede, nonostante tutto, che rimarrà stabile, il 16% che dovrà ridurlo e solo il 6% è intenzionato a incrementarlo.

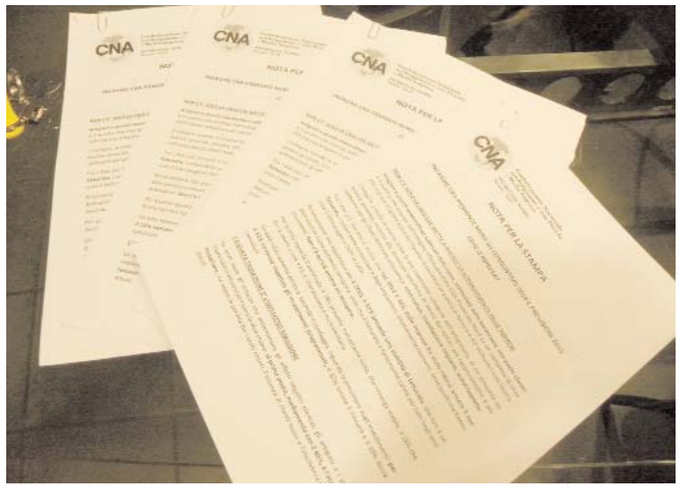
Ancora crisi o ripresa? Ecco il 2015 per gli artigiani e le piccole imprese

Presentati i risultati di un'indagine della CNA Piemonte Nord che dimostra come, dopo otto anni di crisi profonda, la fiducia delle imprese appare in lieve crescita

Un dato relativamente positivo, secondo il sondaggio, riguarda la previsione sugli investimenti: per il 51% verranno rispettati gli investimenti programmati, il 32% invece li rinvierà e il 16% dovrà cancellarli.

Su quali siano gli ostacoli che determinano gli effetti negativi elencati, gli artigiani e i piccoli imprenditori intervistati hanno le idee chiare: al primo posto, mediamente con il 40%, è l'eccessiva tassazione, cui segue la perdita dei vecchi clienti, l'assenza di clienti nuovi e l'insolvenza di clienti attuali.

Anche la burocrazia gioca un ruolo rilevante in questa situazione di estrema difficoltà, così come l'accesso al credito. Quest'ultimo parametro, però, è da leggere nell'ottica di un crollo degli investimenti e quindi delle richieste di accesso a finanziamenti.

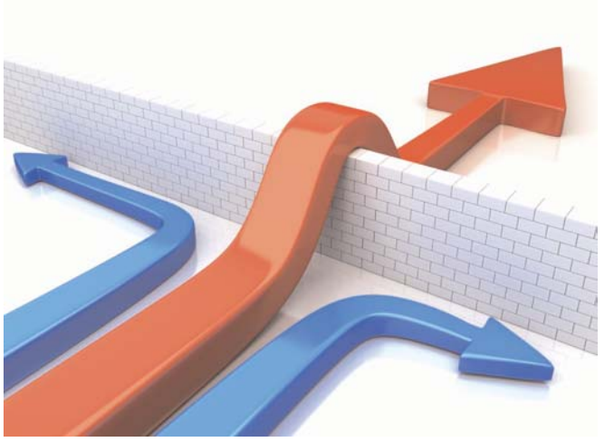


Negativo il saldo dell'Albo che però rallenta il calo

A completamento dei dati statistici ci sono i dati relativi al saldo dell'Albo artigiani al 31/12/2014 nelle province di Novara e VCO. Dati che purtroppo evidenziano un consuntivo ancora negativo, seppure in maniera complessivamente più contenuta rispetto alla fine del 2013.

Infatti, per l'artigianato in provincia di Novara si è attenuato il calo demografico, ma le cessazioni (797) hanno continuato a superare gli inizi attività (743), con un saldo negativo pari a - 54 imprese (il saldo era - 335 a fine 2013) che porta l'Albo a una consistenza di 10.092 imprese.

Nel VCO sono state 389 le cessazioni nel 2014 (una parte effettuate d'ufficio su imprese che nei fatti non erano più attive da tempo) e 250 gli inizi, pari a - 139 imprese rispetto all'anno prima, per una consistenza al 31 dicembre 2014 di 4.458 imprese.



L'Istat conferma le percezioni della CNA sulla fiducia delle imprese

I lievi segnali di ottimismo fra le imprese, rilevati dallo studio della CNA, sono stati rilevati e certificati anche dall'Istat alla fine di marzo.

L'indice complessivo sulla fiducia delle aziende italiane a marzo è salito a tal punto da toccare il massimo dal luglio 2008.

Per l'istituto di statistica il miglioramento del clima di fiducia coinvolge tutti i principali settori. E' in crescita anche la fiducia dei consumatori che porta l'indice al livello più alto da quasi 13 anni (maggio 2002).

Migliorano poi i giudizi sulla situazione economica del Paese e le aspettative sulla disoccupazione. In `lieve aumento' anche le attese future sull'economia.

Le iniziative della CNA per dire 'NO' a 'Split Payment' e 'Reverse Charge'

Richiesta a gran voce al Governo l'abolizione delle due nuove norme di carattere fiscale perché penalizzano le imprese

Lo 'Split Payment'è una norma fiscale introdotta il primo gennaio 2015 per contrastare l'evasione dell'Iva e che riguarda due milioni di imprese che lavorano con la Pubblica Amministrazione.

Le imprese intermedie, in genere, compensano l'imposta che incassano sulle vendite con quella pagata ai fornitori. Dal primo gennaio 2015 non accade più così: qualunque soggetto della PA che riceve una fattura, trattiene l'Iva e la versa direttamente al fisco. Questo meccanismo comporta però una gigantesca sottrazione di risorse dai flussi di cassa delle imprese.

Secondo uno studio della CNA si parla di oltre un miliardo e mezzo di euro al mese, vale a dire 18 miliardi di euro all'anno. Lo stesso discorso, anche se riguarda operazioni fra imprese, vale per il 'Reverse Charge' (tecnicamente 'inversione contabile'), un meccanismo che trasferisce l'obbligo di versare l'Iva dal venditore all'acquirente in alcune particolari operazioni, quali servizi di pulizia, demolizioni, installazioni di impianti e completamento di edifici.

Il 'NO' detto forte e chiaro dalla CNA

Fin da subito la CNA si è detta contraria a queste norme e ha avviato una serie di iniziative per chiedere al Governo di abolirle. Ha dato vita ad una petizione on line sul sito della CNA nazionale, che in pochi giorni ha raccolto migliaia di sottoscrizioni.

L'Unione Costruzioni CNA ha inviato una lettera e un dossier tecnico sulle ricadute sulle imprese e sull'economia ai Commissari europei, chiedendo di intervenire per quanto di loro competenza.

Insieme alle altre Associazioni che compongono Rete Imprese Italia, CNA ha poi pubblicato un appello sul 'Sole 24 ore' intitolato 'Niente freni alla ripresa, via il reverse charge e lo split payment'.

"Ma non ci fermiano - **commenta il presidente della CNA Piemonte Nord Donato Telesca** - continueremo a farci sentire e a tenere alta l'attenzione verso questo problema, perché queste norme penalizzano fortemente le imprese e devono essere cancellate".

"Si tratta infatti di una situazione inacettabile per le nostre imprese - aggiunge Telesca - perché vengono private della liquidità indispensabile per far fronte a tutte le spese immediate, in un momento ancora difficile. E di certo questo provvedimento non risolve il problema dell'evasione dell'Iva, perché colpisce le imprese oneste".

Tra l'altro è entrato in vigore il 31 marzo l'obbligo per tutta la Pubblica Amministrazione di pagare i fornitori con l'emissione di fattura elettronica, un meccanismo che garantisce la correttezza del versamento Iva.

"Non vediamo quindi la necessità - **conclude Telesca** - di obbligare le imprese ad adottare lo Split Payment".

Addio a Paolo Bologna, il primo amico della CNA di Domodossola

Aiutò l'Associazione a mettere le radici sul territorio, impegnandosi per farla conoscere, per farle dare fiducia e affittando uno spazio per la prima sede

Giovedì 12 febbraio si è spento a 86 anni a Domodossola Paolo Bologna, storico, scrittore e giornalista. La CNA lo ricorda con affetto perché è stato grazie a lui che l'Associazione ha potuto mettere le radici a Domodossola, più di vent'annni fa, e cominciare a crescere.

"Bologna ci ha aiutati - **ricorda Elio Medina, direttore della CNA Piemonte Nord** - ad aprire la prima sede in questo luogo. Ci ha infatti messo a disposizione un ufficio al piano terra della sua abitazione, che è diventata la nostra prima sede. Ma non ci ha aiutati solo in questo modo. Si è speso molto per far conoscere la nostra associazione sul territorio. Attraverso i suoi molti contatti e conoscenze ha dato il via al passaparola, mettendosi così a disposizione anche in prima persona, per farci dare fiducia. E' da quella stanza che è partito tutto e la CNA gli è riconoscente".

Paolo Bologna era una persona molto conosciuta e stimata nell'Ossola, ma non solo. Ha iniziato l'attività giornalistica subito dopo la Liberazione. Dal 1970 al 1974 è stato anche direttore di 'Risveglio Ossolano', poi collaboratore de La Stampa fino agli Anni Novanta. A Domodossola, dove svolgeva anche la professione di assicuratore, è stato consigliere socialista e assessore comunale negli Anni Sessanta e dal 1993 al 2002.

Per tutta la sua vita si è impegnato per trasmettere a generazioni di giovani i valori della Resistenza, essendo stato lui stesso un partigiano.

La CNA Piemonte Nord al lavoro in collaborazione con il Comune di Verbania per ridurre le imposte locali

A marzo, con il responsabile dei Servizi sindacali della zona di Verbania Luca Zenoni, la CNA Piemonte Nord ha partecipato ai primi due incontri della nuova Commissione per le attività produttive.

"Apprezziamo che a queste prime due riunioni fosse presente anche l'assessore al bilancio Cinzia Vallone – **ha dichiarato Luca Zenoni** – perché in questo momento è fondamentale un sereno e costruttivo rapporto sull'impostazione dei tributi locali. Le prime indicazioni avute dal Comune di Verbania su questo versante sembrano essere incoraggianti. Abbiamo fatto presente che lo scorso anno sono state molte le imprese in grave difficoltà per il significativo incremento delle imposte locali e per la confusione che si è creata a causa di una moltitudine di scadenze diverse. Abbiamo fatto presente che è necessaria una semplificazione degli adempimenti e una sostanziale riduzione della tassa rifiuti per le imprese commerciali che, a fronte dell'introduzione dei nuovi criteri per i conteggi, si sono viste aumentare l'imposizione in modo esorbitante (negozi di generi alimentari, ristoranti), e per quelle imprese che, oltre all'imposta, devono sostenere delle spese extra con ditte specializzate per la raccolta e lo smaltimento di alcune tipologie di rifiuti speciali (autoriparatori, officine meccaniche, falegnamerie)".

"Comprendiamo le difficoltà dei Comuni – **afferma il vicepresidente della CNA Piemonte Nord Fausto Sgro** – ma non si può far ricadere sulle imprese la loro necessità di integrare con altre entrate i tagli effettuati centralmente. Negli ultimi anni la pressione fiscale è salita in modo considerevole, anche a causa dei tributi locali. Ci auguriamo quindi che il confronto avviato dal Comune di Verbania possa essere perseguito anche dalle altre amministrazioni comunali, per trovare soluzioni alternative al mero aumento delle tasse per fare cassa".

Impegno, passione e amore per il territorio delle 'Donne Made in Italy'

Quattro imprenditrici novaresi si sono raccontate nell'incontro organizzato il 20 marzo dal Comitato per l'imprenditoria femminile della Camera di Commercio

Quattro storie di vita diverse fra loro, ma tutte accomunate dalla passione, dalla tenacia, e dalla voglia di fare. Quattro storie speciali, raccontate dalle stesse protagoniste e abilmente legate dalla giornalista che ha conversato con loro.

Sono le storie di Luisa Caldarola (Caldarola Pasticcerie srl - Novara, impresa associata alla CNA Piemonte Nord), Paola Conti (Cantine del Castello - Maggiora), Maddalena Francese (Cascina Canta - Gionzana) e Cristina Marcone (D&C S.n.c. 'Sapori in Corso' - Novara).

Insieme con la giornalista Anna Carluccio, venerdì 20 marzo a Novara a Casa della Porta, hanno dato vita alla prima iniziativa del 2015 del Comitato per l'imprenditoria femminile della Camera di Commercio di Novara, di cui la CNA fa parte, dal titolo 'Donne Made in Italy - Food & Wine: storie di imprenditoria femminile tra vita privata e lavoro'. L'incontro è stato accompagnato da testi a tema letti dall'attrice Chiara Petruzzelli.

Soddisfazioni, difficoltà e anche pregiudizi

Ognuna di loro ha raccontato come è iniziata l'attività imprenditoriale, le soddisfazioni, le difficoltà e in alcuni casi anche i pregiudizi con cui si scontrano ancora oggi, perché sono donne alla guida di imprese in settori che sono sempre stati considerati 'da uomini', come ad esempio le attività ricicole e vitivinicole.

"Per questa seconda edizione dell'iniziativa - **ha commentato Anna Ida Russo, presidente del Comitato** - abbiamo scelto il tema del Food&Wine, in vista di Expo. Queste storie testimoniano la capacità delle imprenditrici di rimboccarsi le maniche, sia accogliendo eredità aziendali importanti e innovandole sia avviando nuove attività: in entrambi i casi gli ostacoli non sono mancati ma il saper fare il proprio lavoro con passione e preparazione ha consentito alle protagoniste di oggi di superare le diverse barriere incontrate e porsi con successo alla guida d'impresa".

Premio ‘Impresa femminile singolare’ ecco le vincitrici del concorso

Due ditte associate alla CNA hanno ottenuto il riconoscimento per il carattere internazionale d’impresa e per progetti di responsabilità sociale

La ‘Elka srl’ di Katia Paracchini di San Maurizio d’Opaglio e la ‘Novaria Restauri srl’ di Giovanna Mastrotisi di Novara, associate alla CNA Piemonte Nord, sono tra le imprese vincitrici del concorso ‘Premio Impresa Femminile Singolare edizione 2014’ promosso dal Comitato per la promozione dell’imprenditoria femminile della Camera di Commercio di Novara. Le due imprese si sono aggiudicate i premi assegnati rispettivamente per il carattere internazionale d’impresa e per i progetti di responsabilità sociale d’impresa.

Insieme a loro il Comitato, di cui la CNA fa parte, ha deciso di premiare anche il Ricamificio Vellata di Tiziana Baldi di Galliate per l’originalità dell’attività svolta, Cantine del Castello di Conti Elena, Anna e Paola snc di Maggiora e Cascina Canta di Francese Maddalena e Isabella s.s. Agricola di Novara (ex aequo) per le iniziative di valorizzazione del territorio novarese e delle sue produzioni tipiche.

Tra i riconoscimenti, due sono stati assegnati ad imprese non femminili: l’impresa La Talpa srl di Novara è stata premiata per il miglior progetto di responsabilità sociale, mentre Giulia Gregori di Novamont spa di Novara si è distinta in qualità di miglior manager donna.

Nuova gamma Ford Transit consumi da 3.7 a 7.4 l/100 km, emissioni CO2 da 97 a 196 g/km.

NUOVA GAMMA FORD **TRANSIT**

I costi di gestione più bassi della categoria
Transit Courier, Transit Connect, Transit e Transit Custom
Nessuno è piu versatile, piu affidabile, piu efficiente.
ford.it

TAN 2,95% TAEG 4,29% con leasing Ford Credit e 5 anni di garanzia Ford Protect.

Ford
ford.it

Ablondi S.p.A.
www.fordablondi.it FordAblondiSpa

NOVARA
C.SO XXIII Marzo 490
Tel. 0321.464006

BAREGGIO
S.S. 11 Via Magenta 17
Tel. 02.9036114

CORBETTA
SS. 11 MI –NO
Tel. 0297271485

Imprese e social media, un corso per scoprire le nuove opportunità del web

Molto interesse verso l'iniziativa che si è svolta alla sede CNA di Novara a marzo, segno che le aziende vogliono provare ad aprirsi verso le novità

Prima ci siamo conosciuti, poi, piano piano, siamo diventati amici. Con chi? O meglio, con cosa?

Con i social media, Facebook soprattutto, ma poi anche con Twitter, LinkedIn, Pinterest, Google+, Instagram e YouTube. Certo, in quattro ore, quelle del corso organizzato dalla CNA Piemonte Nord che si è tenuto alla sede CNA di Novara il 23 e 25 marzo, non si può diventare degli strateghi. Sono però bastate per far vincere a molti la diffidenza verso questo mondo e a far capire le opportunità che i nuovi strumenti di comunicazione possono offrire alle imprese.

Il docente Claudio Volpe, dell'Officina della Formazione, ha fatto una panoramica con le caratteristiche dei principali social media che le imprese possono utilizzare per incrementare la loro visibilità, creare nuove opportunità di lavoro e una nuova rete di contatti, rispondendo alle molte domande e alle curiosità dei partecipanti.

La maggior parte di questi, titolari di piccole imprese e professionisti, utilizzano infatti alcuni social media, ma principalmente a livello personale. Le regole, però, cambiano, e di molto, se gli stessi strumenti vengono gestiti per conto dell'impresa ed è quindi importante conoscerle.

In alcune fasi dei due incontri il docente è stato affiancato da Sabrina Maio, dell'ufficio stampa della CNA Piemonte Nord, che gestisce la pagina facebook dell'Associazione. Prendendo proprio come esempio questa pagina, insieme hanno spiegato le funzionalità di gestione e i criteri di base per pubblicazione dei contenuti con un ottica aziendale.

"L'esigenza di conoscere questi nuovi strumenti di comunicazione - **commenta Maria Grazia Pedrini, responsabile del gruppo Giovani Imprenditori CNA Piemonte Nord** che ha organizzato il corso - ci è arrivata da molti. Le imprese di oggi devono guardare al futuro e devono sapere come fare per cogliere le nuove opportunità che questi mezzi offrono. Siamo contenti del riscontro che questo corso ha ottenuto e presto lo riproporremo anche nella sede CNA di Arona e di Verbania".

La CNA Piemonte Nord è su facebook.

Metti 'Mi piace' alla pagina,
seguici e interagisci con noi.
Invita i tuoi amici a fare lo stesso.

Ci trovate qui:
www.facebook.com/piemontenord.cna

Al Cosmoprof per stare al passo con l'evoluzione del settore della bellezza

Acconciatori ed estetiste del novarese e del VCO in trasferta a Bologna con la CNA il 22 marzo per vedere le novità presentate al più importante salone italiano

Circa un centinaio di operatori ed operatrici dei settori acconciatura ed estetica associati alla CNA Piemonte Nord hanno avuto la possibilità di partecipare all'edizione 2015 del Cosmoprof, il più importante salone italiano dedicato alla bellezza.

Infatti domenica 22 marzo la nostra Associazione ha messo gratuitamente a disposizione delle imprese associate due pullman, partiti da Verbania e Novara, per Bologna dove si svolge l'annuale edizione del salone.

Il grande e costante successo della manifestazione fieristica, come hanno sottolineato acconciatrici ed estetiste, è dovuto al fatto che esserci vuol dire restare al passo con l'evoluzione del settore e garantire il massimo alla clientela sempre più esigente ed informata.

L'importanza del Corsmoprof? Basta leggere i numeri: 90mila metri quadrati di esposizione, 150 paesi presenti, 2.500 aziende che presentano le novità sulla cosmesi, circa 2mila tra incontri, dibattiti, workshop e dimostrazioni, 200mila visitatori.

"Le nostre imprese - **dice Alessandro Valli responsabile CNA della categoria, presente a Bologna** - possono assistere alle dimostrazioni sui nuovi prodotti e sulle attrezzature. Questa è stata dunque l'occasione per vedere di persona tutte le novità che riguardano il settore".

"Il Cosmoprof è sempre una esperienza formativa importante per gli operatori - **commenta Maria Grazia Fortina, acconciatrice associata di Oleggio che ha partecipato alla giornata** - e offre una panoramica straordinaria su tutte le novità. Di grande interesse, inoltre, gli incontri di aggiornamento e le dimostrazioni spettacolari a cura di professionisti di altissimo livello. Le nostre imprese cercano di essere costantemente connesse con le evoluzioni di questi settori, per soddisfare una clientela sicuramente più informata ed esigente che in passato".

Come incrementare il proprio business con nuovi servizi moda. Incontro con Francesco Ficara

Una serie di nuovi servizi per gli operatori del settore acconciatura sono state presentati a Novara il 16 febbraio, nel salone dell'hair designer Francesco Ficara, dell'omonima impresa associata CNA.

L'incontro, gratuito, è stato organizzato in collaborazione con la CNA Piemonte Nord ed era rivolto ad acconciatori ed hair stylist, che hanno potuto vedere direttamente come realizzare nuovi servizi moda, che possono rendere uniche e speciali le clienti e soprattutto offrire alle loro imprese nuove opportunità per incrementare il proprio business.

Festa di Carnevale, una serata in allegria per il gruppo CNA Pensionati

Anche quest'anno il tradizionale appuntamento con cena, musica e balli. Ora si pensa ad organizzare la gita di Primavera e il soggiorno marino estivo

Una serata in allegria quella di sabato 14 febbraio per i partecipanti alla festa di carnevale organizzata dal gruppo CNA Pensionati Piemonte Nord, che quest'anno si è tenuta all'hotel Concorde di Arona.

Come è ormai tradizione da diversi anni, il gruppo si è ritrovato per cenare insieme e poi per ballare sulle note del gruppo musicale che ha accompagnato la serata. "Rispondono sempre in tanti - commenta il presidente Dino Bovo - alle iniziative che lanciamo e questo fa piacere. Ora stiamo organizzando la gita di Primavera che sarà a Castell'Arquato in provincia di Piacenza, sabato 23 maggio, e il soggiorno marino in Sicilia, a Gioiosa Marea, dal 15 al 29 giugno. Sono aperte le iscrizioni". Per informazioni e adesioni, Segreteria CNA Piemonte Nord, tel. 0321 33388. Tutti i martedì dalle 15 nella sede CNA di Novara sono presenti il presidente Dino Bovo e il responsabile Renato Ciocchetti.

COMUNICATO RISERVATO AI SOCI CNA

Si comunica che è stata **rinnovata** la **convenzione** per **l'anno 2015** con la

FLEMING RESEARCH SRL - SEDE DI NOVARA

Viale Dante Alighieri, 43A tel.0321/399181- fax.0321/33278

Gli **iscritti** ed i **loro famigliari**, previa esibizione della **tessera di iscrizione all'associazione**, possono **usufruire delle prestazioni sanitarie** qui sotto elencate, alle migliori condizioni possibili:

COD.CONV.E07.0CNA

	Sconto
1) **ESAMI DI LABORATORIO** (analisi cliniche di base e specialistiche)	**15%**
2) **DIAGNOSTICA STRUMENTALE** • ECOGRAFICA (addominale, pelvica, renale, vescicale, tiroidea, prostatica-endorettale, ostetrica, articolare, muscolare, mammella, transvaginale) • CARDIOLOGICA (ECG a riposo, ECG da sforzo, Test di Holter 24 ore, Misurazione Pressione in continuo 24 ore, EcocardioColorDoppler) • ANGIOLOGICA (Eco-Color-Doppler vasi epiaortici, addominali, renali, vasi arteriosi e venosi degli arti superiore e inferiori) • AUDIOMETRICA (sordità, acufeni, ipoacusie infantili, sindromi vertiginose) • ELETTROMIOGRAFICA (EMG) • SPIROMETRICA • LARINGOSCOPIA	**10%**
3) **DIAGNOSTICA RADIOLOGICA** (Rx torace, apparato scheletrico, apparato digerente, mammografia, panoramica dentaria, mineralometria ossea computerizzata - MOC)	**10%**
4) **TAC SPIRALE HI-SPEED** (apparato scheletrico, arcate dentarie, encefalo, addome, polmoni, fegato, apparato vascolare)	**10%**
5) **RISONANZA MAGNETICA ARTICOLARE** (ginocchio,spalla, gomito,piede,caviglia polso,mano,segmento osseo,parti molli,anca)	**10%**
6) **FISIOTERAPIA** (ultrasuoni, ionoforesi, magnetoterapia, massoterapia, laserterapia, tecarterapia, elettrostimolazione,rieducazione motoria, posturale, sportiva)	**10%**
7) **SERVIZIO DI MEDICINA ESTETICA** (consulenza medica, trattamenti corpo e viso)	**10%**
8) **CHECK UP DI BASE O MIRATO** (personalizzato)	**10%**
9) **IDROCOLONTERAPIA** (preparazione alla colonscopia, stipsi, meteorismo...)	**10%**
10) **SERVIZIO DI GASTROENTEROLOGIA** (visite mediche, gastroscopia, colonscopia)	**10%**
11) **ESAMI DI MEDICINA DEL LAVORO** (esami ematochimici e strumentali)	**20%**
12) **CHIRURGIA AMBULATORIALE** (dermatologica, vascolare, estetica)	**10%**
13) **OSSIGENO-OZONO TERAPIA** (discopatie e patologie osteo-articolari)	**10%**
14) **TC DENTALE (CONE-BEAM)** (panoramiche, cefalometrie, arcate dentarie 3D)	**10%**
15) **SERVIZIO INFERMIERISTICO DOMICILIARE**	**10%**
16) **VISITE MEDICHE SPECIALISTICHE**	**-**

Incontri alla CNA sulle nuove regole per l'etichettatura degli alimenti

Grande partecipazione ai seminari svolti nelle sedi di Novara, Verbania e Arona per chi produce, lavora, somministra e commercializza prodotti alimentari

Sono entrate in vigore il 13 dicembre 2014 le nuove regole che riguardano le modalità di informazione sugli alimenti, in base al Regolamento UE 1169/2011, a cui devono attenersi tutti coloro che producono, lavorano, somministrano e commercializzano alimenti.

Le novità introdotte con questo regolamento sono numerose, per questo la CNA Piemonte Nord ha organizzato degli incontri informativi rivolti agli operatori di questi settori, che si sono svolti presso le sedi di Novara, il 18 febbraio, di Verbania, il 23 febbraio, e di Arona il 23 marzo.

"Lo scopo del regolamento - **ha spiegato Patrizia Morbidelli, biologa, esperta alimentare e consulente CNA** - è di uniformare l'etichettatura dei prodotti alimentari in tutti i Paesi dell'Unione Europea, per una maggiore salvaguardia della salute del consumatore, che secondo il legislatore, deve essere messo nelle condizioni di esprimere una scelta più consapevole. Per il settore della ristorazione non è ancora chiaro come devono essere stampate le etichette e dove dovranno essere messe".

Altra novità, tra le novità, è che nel 2016 entrerà in vigore anche l'obbligo di indicare nelle etichette i valori nutrizionali degli alimenti.

"L'aspetto più rilevante **- ha aggiunto Luca Zenoni, responsabile CNA Alimentare Piemonte Nord** - è che le nuove regole riguardano anche le attività di somministrazione, come ristoranti, bar e mense".

A tutti gli incontri hanno partecipato numerose imprese, che hanno mostrato molto interesse per gli argomenti trattati, facendo domande d'approfondimento ai relatori.

Per informazioni,
CNA Alimentare Piemonte Nord,
Luca Zenoni, tel. 0323 52385

Luca Zenoni e Patrizia Morbidelli

I partecipanti all'incontro di Arona

I partecipanti all'incontro a Novara

I partecipanti all'incontro a Verbania

Carrozzerie, una petizione on line per dire basta alle norme vessatorie

Necessaria la modifica del disegno di legge 'Concorrenza' che 'regala' il mercato dell'autoriparazione alla rete delle assicurazioni. Incontro alla CNA

I carrozzieri dicono `Basta' e chiedono al Parlamento l'eliminazione delle disposizioni vessatorie contenute nel disegno di legge `Concorrenza', presentato recentemente dal Governo, che mettono a rischio la loro sopravvivenza.

La CNA ha alzato la voce e ha promosso una petizione on line attraverso il sito internet nazionale per chiedere di modificare queste nuove disposizioni. In pochi giorni ha raccolto tantissime sottoscrizioni, che dimostra la grande portata di questo problema. Per firmare collegarsi a questo link www.cna.it/petizione-line-firma-difendere-le-carrozzerie-indipendenti. Ha inoltre realizzato un manifesto con le proposte dell'Associazione che è in distribuzione presso le carrozzerie e che è stato presentato anche alla sede della CNA di Novara il 2 aprile alla stampa locale. Insieme al responsabile dell'Ufficio Categorie Alessandro Valli erano presenti il portavoce dei carrozzieri Marco Zanforlin e il carrozziere associato di Borgo Ticino Nello Pennetta, in rappresentanza della categoria.

Per la CNA con questa novità del disegno di legge, dietro un'ostentata tutela dei cittadini e una presunta riduzione delle tariffe assicurative, di fatto si regala il mercato dell'autoriparazione alla rete delle assicurazioni.

"Si vuol far decidere alle assicurazioni - **afferma Marco Zanforlin, portavoce della categoria per la CNA Piemonte Nord** - non solo dove portare a riparare le vetture, vale a dire nelle officine fiduciarie, ma anche il costo di riparazione della macchina. In questo modo le assicurazioni decideranno anche i tempi e le modalità di lavorazione, la fornitura di eventuali ricambi e il costo della riparazione, nella logica del ribasso e a scapito della qualità del lavoro e della sicurezza della vettura".

Per la CNA così si permette alle assicurazioni di chiedere agli automobilisti, a fronte di un indefinita riduzione del premio assicurativo, di rinunciare al diritto di cessione del credito, accettare l'obbligo di riparazione esclusivamente presso le officine convenzionate, accettare il risarcimento per equivalente pari all'ammontare previsto dalle convenzioni. Tutto questo si traduce in un condizionamento del mercato, che di fatto viene dirottato verso le officine convenzionate, a spese di circa 20.000 carrozzerie indipendenti che rischiano la chiusura.

Di questa spinosa questione, del risarcimento in forma specifica e del corretto utilizzo del `tempario', si era discusso anche nell'incontro organizzato dalla CNA Piemonte Nord e dalla CNA di Vercelli rivolto ai carrozzieri asssociati delle province di Novara, VCO e Vercelli, che si è svolto giovedì 26 febbraio nella sede CNA di Vercelli. Se ne discuterà anche a Domodossola in una riunione il 21 aprile con il coordinatore nazionale dei carrozzieri Saverio Mercadante.

“Cerco un successore a cui lasciare tra poco la mia impresa edile”

L’appello del titolare della Zetaerre di Novara, socio CNA, che ha una ditta in buona salute, ma non dei figli a cui lasciarla tra qualche tempo

Cercasi successore a cui lasciare la propria attività. E’ l’appello lanciato da un imprenditore del settore edile associato alla CNA Piemonte Nord che, vedendo trascorrere gli anni e non avendo figli a cui lasciare un’impresa in buona salute e con ottime prospettive, non si rassegna a vedere persi anni di lavoro e di ricerca che lo hanno portato ad utilizzare materiali di sua diretta produzione per gli interventi di impermeabilizzazione in cui è specializzato.

“Ho deciso così di chiedere aiuto alla CNA - spiega Luciano Zanellato, titolare della Zetaerre di Novara - perché mi piacerebbe trovare, magari grazie agli altri soci CNA, un giovane, possibilmente un geometra o il figlio di un impresario edile, che possa affiancarmi per qualche anno e possa poi prendere in mano la mia produzione”. La Zetaerre è infatti specializzata nella produzione e posa di vari tipi di cementi unici in Italia: lo Zetalastic, cemento flessibile/elastico universale, il CPS, cemento impermeabile a presa rapida, il Primur, cemento impermeabile a presa semi rapida e il CQS, cemento impermeabile a presa lenta, adatti per la posa in situazione dove sono necessari materiali resistenti alla pressione dell’acqua e alle infiltrazioni, come per esempio gli scantinati, le gallerie, i vani ascensore, le piscine, le fognature e gli acquedotti.

“Questi prodotti sono stati ideati da me e vengono commercializzati esclusivamente da me - spiega Zanellato - solo io conosco le formule e mi spiacerebbe proprio che, dopo di me, non ci sia nessuno a portare avanti il mio lavoro, visto che ho sempre molte richieste, in Italia e all’estero, che mi garantiscono una certa redditività”. Chi fosse interessato può contattare direttamente Luciano Zanellato, tel. 335 7048252, 0321 402550.

DOVE TROVI LA CNA

NOVARA
viale Dante, 37
tel. 0321 399564/5

VERBANIA
via San Bernardino, 31/c
tel. 0323 52385

GALLIATE
viale Cavour, 58
tel. 0321 864444

TRECATE
corso Roma, 20
tel. 0321 75220

CASTELLETTO TICINO
via Gramsci, 33
tel. 0331 971021

ARONA
via Milano, 77 (Angolo Sottopassaggio Vevera, 1)
tel. 0322 243731

OLEGGIO
via Ina Case, 2
tel. 0321 998535

BORGOMANERO
via Caneto, 58
tel. 0322 846010

S.MAURIZIO D’OPAGLIO
via Roma, 91
tel. 0322 96626

ROMAGNANO SESIA
viale Mazzini, 22
tel. 0163 827141

BAVENO
via Due Riviere, 7
tel. 366 2057767

CANNOBIO
via Roma, 5
tel. 366 2057767

DOMODOSSOLA
Regione Nosere, 45
tel. 0324 46792

GRAVELLONA TOCE
corso Sempione, 7
tel. 0323 864348

OMEGNA
piazza Beltrami, 13
tel. 0323 887043

piemontenord@cna.it
www.piemontenord.cna.it
www.facebook.com/piemontenord.cna

Un po' di creatività e le opportunità di lavoro si condividono fra i soci

L'esigenza 'di fare rete' è stata manifestata dall'impresa iDuecomunicazione. La CNA accoglie la richiesta e rilancia il servizio 'IO Offro, TU Cerchi' sul proprio sito

Un'insolita coppia professionale, due figure di `creativi' che normalmente si guardano senza troppa simpatia, perché ritenuti, di solito a ragione, molto individualisti, e che invece, in questo caso, hanno unito le forze per creare un nuovo modo di lavorare insieme: i due sono infatti un grafico creativo e un fotografo pubblicitario.

Ennio Dianin (il grafico) e Giulio Mora (il fotografo) lo scorso anno hanno creato insieme a Borgomanero una nuova ditta, iDuecomunicazione, come dire: l'unione fa la forza.

In questo percorso sono stati aiutati dalla CNA Piemonte Nord che li ha affiancati fino all'apertura della ditta e continua a sostenerli nella gestione aziendale.

Collaborare gli uni con gli altri e darsi una mano

"Essere entrati a far parte di una grande famiglia come la CNA - raccontano - ci ha fatto pensare che sarebbe bello condividere tra associati le opportunità di lavoro. In fin dei conti siamo tutti artigiani e piccoli imprenditori, con le stesse difficoltà e gli stessi problemi, e forse possiamo collaborare gli uni con gli altri. Noi mettiamo a disposizione la nostra professionalità per aiutare le imprese a promuoversi, darsi un'immagine coordinata, che sia semplicemente anche la realizzazione di biglietti da visita e brochure accattivanti, molto importanti anche per le aziende piccolissime. Siamo disposti a farlo a condizioni di assoluto interesse per i soci CNA. Altri artigiani potrebbe mettere a disposizione degli associati i loro servizi".

E' un suggerimento che la CNA Piemonte Nord prende in considerazione. Un mezzo per promuoversi tra gli associati in realtà esiste già ma è poco sfruttato. Vale comunque la pena ricordare che esiste sul sito www.piemontenord.cna.it la bacheca IO OFFRO TU CERCHI I soci scelgono i soci. I soci CNA possono usarla gratuitamente per proporre alle imprese del sistema CNA prodotti e servizi e, per contro, possono lanciare una richiesta per una particolare esigenza.

La CNA, insieme al gruppo Giovani Imprenditori, sta anche pensando alla possibilità di usare gli spazi `fisici' della CNA per permettere agli artigiani e ai piccoli imprenditori di incontrarsi e stabilire dei contatti che possano portare a nuovi rapporti di lavoro. Entro breve tutte le imprese saranno informate di questa novità.

'IO Offro TU Cerchi', istruzioni per l'uso

Collegatevi al sito www.piemontenord.cna.it. Cliccate sull'immagine a destra con la scritta `IO offro TU Cerchi'. Si aprirà una nuova pagina del sito con la spiegazione del servizio. Nella stessa pagina, in basso, trovate i link per accedere alle pagine di consultazione di tutte le offerte e le ricerche, e per l'invio dei moduli per essere inseriti nelle bacheche virtuali. Inserite i dati richiesti e inviate il modulo. Il sistema verificherà i dati e procederà all'inserimento.

Il servizio è riservato alle imprese associate.

da oltre 40 ANNI
ISTITUTO
GALILEO GALILEI
obiettivo
DIPLOMA
per tutti gli indirizzi di Studio
RECUPERO anni scolastici
Corsi DIURNI e SERALI
REGALATI IL FUTURO !!
OBIETTIVO DIPLOMA
1-2-3 ANNI
PERITO TECNICO - RAGIONIERE AFM
GEOMETRA CAT - LICEO
SERVIZI SOCIOSANITARI - ODONTOTECNICO
TEL. 0321 611070
Via Baluardo Quintino Sella,1
NOVARA
www.scuolagalileogalilei.it

CITROËN

BUSINESSCENTER

AUTOMAGENTA

OFFERTE ESCLUSIVE RISERVATE AGLI ASSOCIATI

CNA PIEMONTE NORD

CITROËN NEMO VAN	CITROËN BERLINGO VAN	CITROËN JUMPY FURGONE	CITROËN JUMPER FURGONE
-23% DI SCONTO Dal Prezzo Listino	-26% DI SCONTO Dal Prezzo Listino	-31% DI SCONTO Dal Prezzo Listino	-32% DI SCONTO Dal Prezzo Listino
+ 800 € BONUS ROTTAMAZIONE o SOPRAVVALUTAZIONE USATO	+ 1.200 € BONUS ROTTAMAZIONE o SOPRAVVALUTAZIONE USATO	+ 1.300 € BONUS ROTTAMAZIONE o SOPRAVVALUTAZIONE USATO	+ 1.300 € BONUS ROTTAMAZIONE o SOPRAVVALUTAZIONE USATO

+ CLIMATIZZATORE IN OMAGGIO

SPECIALE "LEASING PRO" TAN 1,99% con:

- ✓ ASSICURAZIONE INCENDIO/FURTO/ATTI VANDALICI/CRISTALLI E GRANDINE
- ✓ ASSISTENZA STRADALE
- ✓ MANUTENZIONE ORDINARIA e STRAORDINARIA

AUTOMAGENTA

NOVARA – VIA VERBANO, 140

Tel. 0321 – 67 95 90

Mail: automagenta-novara@citroen.it

Sito: www.automagenta.it